



195112, пр. Шаумяна, дом 18

Телефон / Факс: 622-12-15

ОТЧЕТ
ОБ ОПРЕДЕЛЕНИИ
РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ
одной обыкновенной именной акции
Открытого акционерного общества
"Силовые машины - ЗТЛ,
ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт"
(Государственный регистрационный номер: 1-03-35909-Н)

ЗАКАЗЧИК

**ООО «УК «БФА» / «Д.У.» ИПИФ
акций «Оплот»**

ДАТА ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ

27 октября 2012 года

ДАТА СОСТАВЛЕНИЯ ОТЧЕТА

27 октября 2012 года

**ПОРЯДКОВЫЙ НОМЕР
ОТЧЕТА**

№ 02-10/12-О

Санкт-Петербург

2012

СОПРОВОДИТЕЛЬНОЕ ПИСЬМО

Оценщиками Кивисеппом Б.В. и Толмачевым А.В., заключившими трудовой договор с ООО «Эккона-Оценка» и в соответствии с договором № 1 от 16.01.2006 года, заключенным между ООО «Эккона-Оценка» и ООО «УК «БФА» / «Д.У.» ИПИФ акций «Оплот», произведена оценка рыночной стоимости одной обыкновенной именной акции **Открытого акционерного общества Силовые машины - ЗТЛ, ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт**" (Государственный регистрационный номер: **1-03-35909-Н**) по состоянию на **27 октября 2012 года**.

Предполагается, что результаты проведенной оценки будут использованы для информирования заказчика о рыночной стоимости.

В процессе оценки мы использовали подходы и методы, наиболее подходящие для данного объекта. Оценочные работы были проведены в соответствии с Федеральным законом от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», (в ред. Федерального закона от 27.07.2006 N 157-ФЗ), Федеральным стандартом оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)», утвержденным Приказом Минэкономразвития РФ № 256 от 20 июля 2007 г., Федеральным стандартом оценки «Цели оценки и виды стоимости (ФСО №2)», утвержденным Приказом Минэкономразвития РФ № 255 от 20 июля 2007 г., Федеральным стандартом оценки «Требования к отчету об оценке (ФСО №3)», утвержденным Приказом Минэкономразвития РФ № 254 от 20 июля 2007 г., стандартом СТО СДС СРО НКСО №1.1-2007, Утвержденным Советом (Правлением) Некоммерческого партнерства «Саморегулируемая организация «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» Протокол № 4 от «17» сентября 2007 года.

Наша оценка основывалась на информации об объекте, правоустанавливающих документах и других данных, полученных из открытых и регламентированных источников. При оценке мы исходили из предположения, что объект не заложен и не обременен долговыми обязательствами. Нами не проводилась аудиторская или иная проверка финансовой отчетности и прав собственности. Обращаем внимание, что это письмо не является отчетом по оценке, а только предваряет отчет, приведенный далее. Отдельные части настоящей оценки не могут трактоваться отдельно, а только в связи с полным текстом прилагаемого отчета, принимая во внимание все содержащиеся там допущения и ограничения.

В случае, если приобретения пакета акций ОАО "Силовые машины", размер которого составляет не более 10% от общего количества акций, рыночная стоимость такого пакета акций определяется путем математического перемножения количества акций, находящихся в пакете, на рыночную стоимость акций, указанной в настоящем Отчете.

На основании информации, представленной и проанализированной в приведенном ниже отчете об оценке объекта, мы пришли к заключению, что:

**Рыночная стоимость одной обыкновенной именной акции
Открытого акционерного общества
" Силовые машины - ЗТЛ, ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт "
(Государственный регистрационный номер: **1-03-35909-Н**)
на **27 октября 2012 года составляет****

5 (ПЯТЬ) РУБЛЕЙ

Основная информация и анализ, использованные для оценки стоимости, отражены в соответствующих разделах отчета. В случае необходимости нами могут быть даны дополнительные разъяснения и комментарии.

Генеральный директор

ООО «ЭККОНА-ОЦЕНКА»

Кивисепп Б.В.

Оглавление

СОПРОВОДИТЕЛЬНОЕ ПИСЬМО	2
ОГЛАВЛЕНИЕ	3
1. ОСНОВНЫЕ ФАКТЫ И ВЫВОДЫ	5
2. ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ	6
2.1. Сведения о заказчике	6
2.2. Сведения об оценщике	6
2.3. Основание для проведения оценки	7
3. ЗАДАНИЕ НА ОЦЕНКУ	8
3.1. Объект оценки	8
3.2. Имущественные права на объект оценки.....	8
3.3. Цель оценки	8
3.4. Предполагаемое использование результатов оценки и связанные с этим ограничения	8
3.5. Вид стоимости, состав оцениваемых прав	8
3.6. Дата оценки	8
3.7. Дата составления отчёта, его порядковый номер.	8
3.8. Срок проведения оценки.....	8
4. ОСНОВНЫЕ ДОПУЩЕНИЯ И ОГРАНИЧИВАЮЩИЕ УСЛОВИЯ	9
5. ПРИМЕНЯЕМЫЕ СТАНДАРТЫ ОЦЕНОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	10
5.1. Вид стоимости и оцениваемые права	10
5.2. Определение рыночной стоимости	10
5.3. Определение оцениваемых прав.....	10
6. ИНЫЕ СВЕДЕНИЯ.....	12
7. ПРОЦЕСС ОЦЕНКИ, ОБЪЁМ И ЭТАПЫ ИССЛЕДОВАНИЯ	13
7.1. Обследование объекта	13
7.2. Сбор общих данных и их анализ	13
7.3. Сбор и анализ общих и специальных данных.....	13
7.4. Применение подходов к оценке объекта	13
7.5. Согласование результатов и заключение о рыночной стоимости объекта оценки	14
7.6. Подготовка отчёта	14
8. ОБЪЕКТ ОЦЕНКИ	15
8.1. Общая информация о ОАО "Силовые машины"	15
8.1.1. Перечень документов, используемых Оценщиком и устанавливающих количественные и качественные характеристики Объекта оценки.....	15
8.1.2. Краткая характеристика ОАО "Силовые машины"	15
8.1.3. Основная информация о финансово-экономическом состоянии эмитента.....	16
8.1.4. Прибыль и убытки	17
8.1.5. Ликвидность эмитента, достаточность капитала и оборотных средств	18
8.1.6. Размер и структура капитала и оборотных средств эмитента	18
8.1.7. Структура и размер оборотных средств	19
8.1.8. Рыночная капитализация эмитента	19

9. АНАЛИЗ РЫНОЧНОЙ СИТУАЦИИ	20
9.1. Анализ внешних факторов	20
9.2 Риски, связанные с деятельностью эмитента	29
10. МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ	32
10.1. Основные понятия и терминология.....	32
10.2.Общая характеристика методов оценки	33
10.3. Выбор подходов к оценке	34
11. ОПРЕДЕЛЕНИЕ СТОИМОСТИ ОБЪЕКТА ОЦЕНКИ ЗАТРАТНЫМ ПОДХОДОМ.....	35
11.1. Обоснование применения метода чистых активов	35
11.2. Описание метода чистых активов	35
11.3. Расчет стоимости объекта оценки методом чистых активов.....	36
12. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД	39
12.1. Общие положения.....	39
12.2. Метод отраслевых коэффициентов (мультипликаторов)	40
12.3. Метод компании-аналога (сравнимых продаж).....	43
12.4. Заключение по сравнительному подходу	43
13. РАСЧЕТ ИТОГОВОЙ ВЕЛИЧИНЫ РЫНОЧНОЙ СТОИМОСТИ ОБЪЕКТА ОЦЕНКИ	44
15. СЕРТИФИКАТ КАЧЕСТВА ОЦЕНКИ	50
16. НОРМАТИВНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ИСПОЛЬЗОВАННЫЕ ИСТОЧНИКИ ИНФОРМАЦИИ.....	51
16.1. Нормативные материалы	51
16.2. Источники общей информации	51
17. ПРИЛОЖЕНИЯ К ОТЧЁТУ ОБ ОЦЕНКЕ	52
17.1. Копии документов Оценщика	53

1. Основные факты и выводы

Объект оценки	Одна обыкновенная акция Государственный регистрационный номер 1-03-35909-Н
Эмитент	ОАО "Силловые машины"
Уставный капитал, руб.	87 089 387,08
Государственный регистрационный номер	1-03-35909-Н
Балансовая (номинальная) стоимость акции	0,01 рубля
Оцениваемые права	Право собственности
Виды определяемой стоимости	Рыночная стоимость
Цель оценки	Определение рыночной стоимости в целях информирования Заказчика и для принятия управленческих решений
Действительная дата оценки:	27 октября 2012 года
Период проведения работ:	27 октября 2012 года
Дата составления Отчета:	27 октября 2012 года
Основание для проведения работ:	Договор № 1 от «16» января 2006 года между ООО «УК «БФА» / «Д.У.» ИПИФ акций «Оплот» и ООО «Эккона-Оценка»; Дополнительное соглашение № 02-10/12-О от 27 октября 2012 года к Договору № 1 от «16» января 2006 года
Используемые стандарты оценки	Федеральный закон от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»; Федеральный стандарт оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)», утвержденный Приказом Минэкономразвития РФ № 256 от 20 июля 2007 г., Федеральный стандарт оценки «Цели оценки и виды стоимости (ФСО №2)», утвержденный Приказом Минэкономразвития РФ № 255 от 20 июля 2007 г., Федеральный стандарт оценки «Требования к отчету об оценке (ФСО №3)», утвержденный Приказом Минэкономразвития РФ № 254 от 20 июля 2007 г., Стандарт СТО СДС СПО НКСО №1.1-2007, утвержденный Советом (Правлением) Некоммерческого партнерства «Саморегулируемая организация «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» Протокол № 4 от «17» сентября 2007 года.
Стоимостные показатели	
Стоимость, рассчитанная	Рыночная стоимость объекта, руб.
Затратным подходом, руб.	39 704 860 000 рублей
Сравнительным подходом, руб.	44 862 283 000 рублей
Доходным подходом, руб.	не применялся
Рыночная стоимость 100% пакета, руб.	43 544 694 000 рублей
Рыночная стоимость одной обыкновенной именной акции, руб:	5 (ПЯТЬ) РУБЛЕЙ

2. Общие сведения

2.1. Сведения о заказчике

Общество с ограниченной ответственностью

«Управляющая компания «БФА» / «Д.У.» ИПИФ акций «Оплот»

ОГРН 1027809172368 Дата присвоения ОГРН 05 августа 2002 года

ИНН 7825481139 КПП 783501001

Телефон/факс +7 812 329 15 99

2.2. Сведения об оценщике

Общество с ограниченной ответственностью «Эккона-Оценка»

ИНН 7810265840 ОГРН 1037821050222 от 10 февраля 2003 года

Юридический адрес: 196044, г. Санкт-Петербург, Витебский пр., дом 41, к.1

Адрес местонахождения: 195112, г. Санкт-Петербург, пр. Шаумяна, д.18, офис 123

Телефон/факс +7 812 622 12 15; +7 921 994 36 39

e-mail: apr@eccona.spb.ru

Страховой полис № 178115/776/0050/2 выдан 11 октября 2012 года ОАО «АльфаСтрахование» на страховую сумму 100 000 000 (Сто миллионов) рублей.

Является членом НП «Российская коллегия оценщиков».

Оценщики, работающие на основании трудового договора	
Ф.И.О.	Кивисепп Борис Владимирович
Членство в саморегулируемой организации оценщиков	Член Саморегулируемой организации «Некоммерческое партнерство «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» (место нахождения: г. Москва, ул. Малая Ордынка, д.13, стр.3); включен в реестр оценщиков 04.02.2008 г. за № 00368;
Получение профессиональных знаний	Закончил ИПК СПбГИЭУ; диплом ПП № 729958; срок обучения: сентябрь 2004 июль 2005 года; курс «Оценка стоимости предприятия (бизнеса)»
Страхование гражданской ответственности	Ответственность Кивисеппа Бориса Владимировича застрахована в ОАО «АльфаСтрахование», полис № 178115/776/0049/2 от 11 октября 2012 года на сумму 5 000 000 (пять миллионов) рублей.
Стаж работы в оценочной деятельности	10 лет
Ф.И.О.	Толмачев Александр Викторович
Членство в саморегулируемой организации оценщиков	Член Саморегулируемой организации «Некоммерческое партнерство «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» (место нахождения: г. Москва, ул. Малая Ордынка, д.13, стр.3); включен в реестр оценщиков 17.01.2008 г. за № 00323;
Получение профессиональных знаний	Закончил ИПК СПбГИЭУ; диплом ПП № 595725; срок обучения: сентябрь 2003 июль 2004 года; курс «Оценка стоимости предприятия (бизнеса)»;
Страхование гражданской ответственности	Ответственность Толмачева Александра Викторовича застрахована в ОАО «АльфаСтрахование», полис № 78115/776/0048/2 от 11 октября 2012 года на сумму 5 000 000 (пять миллионов) рублей.
Стаж работы в оценочной деятельности	8 лет

2.3. Основание для проведения оценки

Договор № 1 от «16» января 2006 года между ООО «УК «БФА» / «Д.У.» ИПИФ акций «Оплот» и ООО «Эккона-Оценка»; Дополнительное соглашение № 02-10/12-О от 27 октября 2012 года к Договору № 1 от «16» января 2006 года.

3. Задание на оценку

3.1. Объект оценки

Одна привилегированная акция ОАО "Силловые машины" (Государственный регистрационный номер: 1-03-35909-Н).

3.2. Имущественные права на объект оценки

Право собственности.

3.3. Цель оценки

Целью оценки является определение рыночной стоимости в целях информирования Заказчика и для принятия управленческих решений.

3.4. Предполагаемое использование результатов оценки и связанные с этим ограничения

Для принятия управленческих решений и информирования Заказчика.

3.5. Вид стоимости, состав оцениваемых прав

Согласно Договору на оказание услуг по оценке вид определяемой стоимости - рыночная стоимость.

3.6. Дата оценки

27 октября 2012 года

3.7. Дата составления отчёта, его порядковый номер.

27 октября 2012 года. Номер отчёта – 02-10/12-0

3.8. Срок проведения оценки

27 октября 2012 года

4. Основные допущения и ограничивающие условия

Следующие допущения и ограничения являются неотъемлемой частью данного отчета. Исходя из нижеследующей трактовки и договоренностей, настоящие условия подразумевают их полное однозначное понимание Сторонами, а также факт того, что все положения, результаты переговоров и заявления, не оговоренные в тексте отчета, теряют силу. Настоящие условия не могут быть изменены или преобразованы иным образом кроме как за подписью обеих Сторон. Настоящие условия распространяются на правопреемников Сторон.

- Настоящий отчет достоверен лишь в полном объеме и в указанных в нем целях.
- Оценщики не несут ответственности за юридическое описание прав оцениваемой собственности или за вопросы, связанные с рассмотрением прав собственности, включая сервитуты. Право оцениваемой собственности считается достоверным и достаточным для рыночного оборота оцениваемого объекта. Оцениваемая собственность считается свободной от каких-либо претензий или ограничений, кроме оговоренных в отчете.
- Оценщики не обязаны приводить подробные обзорные материалы (фотографии, планы, чертежи и т. п.) по объекту недвижимости. Все подобные материалы в отчете включены исключительно для того, чтобы помочь читателю получить представление об объекте.
- Оценка производится только на основании предоставленной Заказчиком информации и полученных документальных материалов, а также проведенного Оценщиками визуального осмотра.
- Специальных измерений Оценщиком не проводилось. Оценщик не несет ответственности за достоверность и полноту информации, предоставленной Заказчиком.
- Предполагается, что физические характеристики объекта и его использование соответствуют федеральным и местным законам и нормативам.
- Оценщики вправе использовать при оценке объекта любые методики расчета, не противоречащие принципам рыночной оценки.
- Ни Заказчик, ни Оценщики не могут использовать отчет иначе, чем это предусмотрено Договором на оценку. Разглашение содержания настоящего отчета возможно только после предварительного письменного согласования.
- От Оценщиков не требуется появляться в суде или свидетельствовать иным способом по поводу произведенной оценки иначе как по официальному вызову суда.
- Мнение Оценщиков относительно рыночной стоимости объекта действительно на дату проведения оценки. Оценщики не принимают на себя никакой ответственности за изменение политических, административных, экономических, юридических и иных факторов, которые могут возникнуть после этой даты и повлиять на рыночную ситуацию.
- Настоящий отчет содержит профессиональное мнение Оценщиков относительно наиболее вероятной цены сделки с объектом на дату проведения оценки и не является гарантией того, что объект будет продан на свободном рынке именно по этой цене.

5. Применяемые стандарты оценочной деятельности

Требования к содержанию настоящего Отчета регламентированы:

- Федеральным законом от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»;
- Федеральным стандартом оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)», утвержденным Приказом Минэкономразвития РФ № 256 от 20 июля 2007 г.,
- Федеральным стандартом оценки «Цели оценки и виды стоимости (ФСО №2)», утвержденным Приказом Минэкономразвития РФ № 255 от 20 июля 2007 г.,
- Федеральным стандартом оценки «Требования к отчету об оценке (ФСО №3)», утвержденным Приказом Минэкономразвития РФ № 254 от 20 июля 2007 г.,
- Стандартом СТО СДС СПО НКСО №1.1-2007, утвержденным Советом (Правлением) Некоммерческого партнерства «Саморегулируемая организация «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» Протокол № 4 от «17» сентября 2007 года.

В тех случаях, когда в вышеназванных нормативных актах отсутствует база для объяснения каких-либо терминов, используемых в настоящем Отчете, для определения этих терминов используются Международные стандарты оценки МСО-2005, а также прочие нормативные акты, на которые имеются ссылки в соответствующих разделах Отчета.

5.1. Вид стоимости и оцениваемые права

В настоящем отчете определяется рыночная стоимость права собственности на одну привилегированную акцию ОАО "Силловые машины".

5.2. Определение рыночной стоимости

Рыночная стоимость¹:

“Под рыночной стоимостью объекта оценки понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства, то есть когда:

- одна из сторон сделки не обязана отчуждать объект оценки, а другая сторона не обязана принимать исполнение;
- стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах;
- объект оценки представлен на открытый рынок в форме публичной оферты;
- цена сделки представляет собой разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки в отношении сторон сделки с чьей-либо стороны не было;
- платеж за объект оценки выражен в денежной форме”

5.3. Определение оцениваемых прав

¹ Федеральный закон от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»

Содержание права собственности: ²

1. Собственнику принадлежат права владения, пользования и распоряжения своим имуществом.
2. Собственник вправе по своему усмотрению совершать в отношении принадлежащего ему имущества любые действия, не противоречащие закону и иным правовым актам, не нарушающие права и охраняемые законом интересы других лиц. В том числе, собственник вправе отчуждать свое имущество в собственность другим лицам, передавать им, оставляя за собой право владения, пользования и распоряжения имуществом, а так же отдавать имущество в залог и обременять его другими способами, распоряжаться им иным образом.

Вместе с тем хотим проинформировать заинтересованные стороны, что цена реальной сделки может отличаться от оцененной нами рыночной стоимости, что определяется мотивами сторон, умением вести переговоры, условиями сделки и т. д.

При определении обоснованной рыночной стоимости учитывались:

- Результаты предшествующей деятельности Общества;
- Текущее финансовое положение Общества.

² Гражданский кодекс Российской Федерации, часть 1, статья 209.

6. Иные сведения

В рамках данного отчёта перед Оценщиками не стояла задача выявления каких-либо иных сведений, способных оказать влияние на результат проведённого анализа. В соответствии с основными допущениями и ограничивающими условиями Оценка производится только на основании предоставленной Заказчиком информации и полученных документальных материалов.

7. Процесс оценки, объём и этапы исследования

Процесс оценки - это документально и логически обоснованная процедура исследования ценностных характеристик оцениваемого объекта, основанная на общепринятых методах и подходах к оценке. Задача оценщика - определение и количественная интерпретация степени полезности оцениваемого имущества. Суммарное действие всех рыночных факторов, влияющих на стоимость объекта, резюмируется в итоговом суждении.

Оценка предприятия (бизнеса) является одним из направлений экспертной оценки имущества и включает в себя следующие этапы:

7.1. Обследование объекта

Процесс оценки начинается с общего знакомства с историей компании, ее деятельностью, уставными и финансовыми документами.

7.2. Сбор общих данных и их анализ

На этом этапе собираются и анализируются данные, характеризующие, экономические, социальные и другие факторы, влияющие на рыночную стоимость компании в масштабах страны, региона, города и отрасли, в которой работает оцениваемая компания.

7.3. Сбор и анализ общих и специальных данных

На данном этапе собирается более детальная информация, относящаяся как к оцениваемой компании, так и к сопоставимым компаниям. Сбор данных осуществляется путем изучения соответствующей документации, публикаций в специализированных изданиях, консультаций с представителями административных органов, экспертами, другими оценщиками.

7.4. Применение подходов к оценке объекта

(Согласно Федеральным Стандартам оценки, обязательным к применению субъектами оценочной деятельности в РФ утвержденного приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации (Минэкономразвития России) от 20 июля 2007 г. №256 г. Москва «Об утверждении федерального стандарта оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)»).

- **Затратный подход** – совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для воспроизводства либо замещения объекта оценки с зачетом износа и устареваний. Затратами на воспроизводство объекта оценки являются затраты, необходимые для создания точной копии объекта оценки с использованием применявшихся при создании объекта оценки материалов и технологий. Затратами на замещение объекта оценки являются затраты, необходимые для создания аналогичного объекта с использованием материалов и технологий, применяющихся на дату оценки.
- **Сравнительный подход** - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на сравнении объекта оценки с объектами - аналогами объекта оценки, в отношении которых имеется информация о ценах. Объектом - аналогом объекта оценки для целей оценки признается объект, сходный объекту оценки по основным экономическим, материальным, техническим и другим характеристикам, определяющим его стоимость.
- **Доходный подход** - совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении ожидаемых доходов от использования объекта оценки.

Метод оценки (Согласно Федеральным Стандартам оценки, обязательным к применению субъектами оценочной деятельности в РФ утвержденного приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации (Минэкономразвития России) от 20 июля 2007 г. №256 г. Москва «Об утверждении федерального стандарта оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)»).

Метод оценки – последовательность процедур, позволяющая на основе существенной для данного метода информации определить стоимость объекта оценки в рамках одного из подходов к оценке.

7.5. Согласование результатов и заключение о рыночной стоимости объекта оценки

На данном этапе оценщик анализирует преимущества и недостатки каждого из использованных подходов, на основании чего каждому показателю стоимости, полученному с использованием того или иного подхода, придаются соответствующие весовые коэффициенты. В результате согласования подходов выводится итоговая величина рыночной стоимости оцениваемого объекта.

7.6. Подготовка отчёта

По итогам проведения оценки составляется отчет об оценке. На данном этапе обобщаются результаты, полученные в процессе исследований и расчетов, и излагаются в виде письменного отчета. Требования к содержанию и оформлению отчета об оценке устанавливаются Федеральным законом от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ "Об оценочной деятельности в Российской Федерации" и федеральными стандартами оценки.

Итоговая величина стоимости объекта оценки, указанная в отчете об оценке, может быть признана рекомендуемой для целей совершения сделки с объектом оценки, если с даты составления отчета об оценке до даты совершения сделки с объектом оценки, или даты представления публичной оферты прошло не более 6 месяцев.

Итоговая величина стоимости должна быть выражена в валюте Российской Федерации (в рублях).

8. Объект оценки

8.1. Общая информация о ОАО "Силовые машины"

8.1.1. Перечень документов, используемых Оценщиком и устанавливающих количественные и качественные характеристики Объекта оценки

- Договор № 1 от «16» января 2006 года между ООО «УК «БФА» / «Д.У.» ИПИФ акций «Оплот» и ООО «Эккона-Оценка»; Дополнительное соглашение № 02-10/12-О от 27 октября 2012 года к Договору № 1 от «16» января 2006 года определяет задание на оценку, которое включало в себя определение рыночной стоимости одной обыкновенной именной акции ОАО "Силовые машины";
- Ежеквартальный отчет ОАО "Силовые машины" за 3-й квартал 2012 г.;
- Бухгалтерские балансовые отчеты (Форма № 1 и 2) за период 2009–2011 годы.

8.1.2. Краткая характеристика ОАО "Силовые машины"

Полное наименование:

Открытое акционерное общество "Силовые машины - ЗТЛ, ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт"

Сокращенное фирменное наименование:

ОАО "Силовые машины"

Место нахождения:

195009 Россия, г. Санкт-Петербург, ул. Ватутина д. 3, Лит. А

Номер телефона (812) 346-70-37

Адрес страницы в сети "Интернет", на которой доступна информация об эмитенте, выпущенных и/или выпускаемых им ценных бумагах : www.power-m.ru/company/, www.powerm.ru/investor/equity/

Сведения о государственной регистрации эмитента:

Основной государственный регистрационный номер юридического лица: **1027700004012**

Дата регистрации: **04.07.2002**

Наименование регистрирующего органа: **Управление МНС России по г. Москве**

Идентификационный номер налогоплательщика:

7702080289

Размер уставного капитала:

Размер уставного (складочного) капитала (паевого фонда) эмитента на дату окончания последнего отчетного квартала, руб.: **87 089 387.08**

Категория акций: **обыкновенные**

Общая номинальная стоимость: **87 089 387.08**

Номинальная стоимость каждой акции (руб.): **0,01**

История образования и деятельности эмитента

Общество было создано путем преобразования Всесоюзного хозрасчетного внешнеэкономического объединения "Энергомашэкспорт" Министерства тяжелого машиностроения СССР и является его правопреемником с момента государственной регистрации - 21 июня 1991 года.

Всесоюзное хозрасчетное внешнеэкономическое объединение "Энергомашэкспорт" было создано в 1966 году по Решению Правительства СССР для расширения номенклатуры экспорта за счет крупномасштабных поставок за рубеж отечественной энергомашиностроительной продукции и транспортного оборудования. С момента своего образования предприятие последовательно утверждалось как лидер продаж энергетического и транспортного оборудования советского и российского производства на мировом рынке. ВХВО "Энергомашэкспорт" стало единственной в стране компанией, которая участвовала в международных тендерах на поставку оборудования для энергетических объектов по всему миру. Первым крупным заказом "Энергомашэкспорта" стала поставка оборудования для ГЭС "Клостерфосс" в Норвегии.

В период своей деятельности эмитент экспортировал энергетическое и транспортное оборудование советского и российского производства в разные страны мира. До начала девяностых годов объединению удалось наладить плодотворное сотрудничество со странами Африки, Латинской Америки, Восточной Европы, с Грецией, Канадой, Индией и Китаем. В девяностых годах деловое сотрудничество по поставке оборудования для электростанций было значительно расширено, были подписаны контракты со Словакией, Польшей, Египтом, Индонезией, Ираком и Турцией. Эмитент имеет деловые контакты со странами СНГ, в частности, с Украиной, Таджикистаном, Узбекистаном и другими.

Сегодня ОАО "Силовые машины" - это крупнейшая энергомашиностроительная компания в России, успешно конкурирующая на глобальном рынке с мировыми производителями энергетического оборудования такими как "Сименс", "Дженерал электрик", "Альстом".

Целью создания эмитента является удовлетворение:

- потребностей юридических и физических лиц в продукции, производимой эмитентом (товарах, работах и услугах);
- интересов акционеров эмитента путем осуществления хозяйственной деятельности по извлечению прибыли;
- экономических и социальных интересов работников эмитента;
- общественных и государственных потребностей в создании дополнительных рабочих мест.

8.1.3. Основная информация о финансово-экономическом состоянии эмитента

Наименование показателя	2011, 9 мес.	2012, 9 мес.
Стоимость чистых активов эмитента	21 619 878	30 994 864
Отношение суммы привлеченных средств к капиталу и резервам, %	272.95	184.23
Отношение суммы краткосрочных обязательств к капиталу и резервам, %	188.28	128.31
Покрытие платежей по обслуживанию долгов, %	835.59	0
Уровень просроченной задолженности, %	1.6	4.98
Оборачиваемость дебиторской задолженности, раз	1.52	2.15
Доля дивидендов в прибыли, %	0	0
Производительность труда, тыс. руб./чел	2 659.73	3 330.74
Амортизация к объему выручки, %	2.45	2.21

Эмитент имеет достаточно устойчивое финансовое положение и платежеспособность.

В 3 квартале 2012г. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, динамика показателя

стоимости чистых активов положительна, рост составил 43 %.

Кроме того, отношение суммы привлеченных средств к капиталу и резервам сократилось на 33%, а отношение суммы краткосрочных обязательств к капиталу и резервам уменьшилось более чем на 32%, что свидетельствует о сокращении долговой нагрузки и о повышении финансовой устойчивости компании.

Показатель «Покрытие платежей по обслуживанию долгов» в третьем квартале 2012 года не может быть рассчитан вследствие полного погашения кредитов в начале 2012 года.

Уровень просроченной кредиторской задолженности отражает долю просроченной задолженности в составе суммарных обязательств компании. Данный уровень задолженности контролируется и не является критичным для деятельности предприятия.

Показатель оборачиваемости дебиторской задолженности компании увеличился в 3 квартале 2012 года по сравнению с 3 кварталом 2011 года на 41 % в связи с ростом выручки и снижением размера дебиторской задолженности. Причины снижения дебиторской задолженности: проведение грамотной кредитной политики в отношении покупателей. Рост оборачиваемости дебиторской задолженности характеризует эффективность использования данного вида актива в бизнесе.

Доля дивидендов в прибыли компании в 3 квартале 2012 г., а также в 3 квартале 2011 г. равна нулю, решение о начислении и выплате дивидендов не принималось.

Уровень производительности труда работников компании на конец 3 квартала 2012 года превысил уровень 3 квартала 2011 года на 671,01 тысяч рублей/чел. (или на 25 % в относительном выражении).

Рост производительности труда обоснован повышением технического уровня производства, оптимизацией процессов управления (в частности – минимизацией технологических простоев оборудования в результате внедрения современных методов мониторинга работы технопарка). Выручка за 3 квартал 2012 года выросла по сравнению с 3 кварталом 2011 на 5 762 938,00 тысяч рублей.

Увеличение выручки привело к изменению показателя «Амортизация к объему выручки». Данный показатель на конец 3 квартала 2012 года сократился по сравнению с аналогичным периодом 2011 года на 10 %.

8.1.4. Прибыль и убытки

Наименование показателя	2011, 9 мес.	2012, 9 мес.
Выручка	29 153 261	34 916 199
Валовая прибыль	10 040 921	11 937 286
Чистая прибыль (нераспределенная прибыль (непокрытый убыток))	4 146 075	6 879 956
Рентабельность собственного капитала, %	19.18	22.2
Рентабельность активов, %	5.21	7.9
Коэффициент чистой прибыльности, %	14.22	19.7
Рентабельность продукции (продаж), %	20.73	23.16
Оборачиваемость капитала	0.74	0.73
Сумма непокрытого убытка на отчетную дату	0	0
Соотношение непокрытого убытка на отчетную дату и валюты баланса	0	0

Выручка Эмитента за отчетный период составила 34 916,2 млн. руб. и превысила показатель аналогичного периода прошлого года на 19,8%. Валовая прибыль эмитента за 9 месяцев 2012 года составила 11 937,3 млн. руб., что выше аналогичного показателя прошлого года на 18,9%, размер чистой прибыли эмитента составил 6 880 млн. руб., что более чем на 65% превышает аналогичный показатель прошлого года. На достигнутую положительную динамику вышеперечисленных показателей оказал полученный единовременный эффект эскалации цены по контракту Барх ТЭС.

Факторы, оказавшие влияние на изменение размера выручки от продажи эмитентом товаров, продукции, работ, услуг и прибыли (убытков) эмитента от основной деятельности

Инфляция: не оказывала существенного влияния. Основной объем выручки поступает либо в твердой валюте, либо в рублях, привязанных к твердой валюте. С целью минимизации влияния инфляции на эффективность контрактов, номинированных в рублях, эмитент применяет также расчет цены контракта в соответствии с индексами цен по капитальным вложениям, приводимыми в информационных бюллетенях по статье «технологическое оборудование» для отрасли «электроэнергетика». По некоторым видам оборудования происходит индексация стоимости с применением индексов изменения цен на основные виды сырья и материалов.

Изменение курсов иностранных валют: существенного влияния не оказывали. В расчетах со всеми дебиторами и кредиторами эмитент придерживается принципа соответствия валют и объемов активов валютам и объемам обязательств, что снижает влияние курсовых колебаний. Эмитент осуществляет постепенную диверсификацию валют портфеля заказов, растет доля заказов, номинированных и исполняемых в Евро и в рублях, таким образом, сбалансированный портфель заказов также способствует снижению общего уровня валютных рисков.

8.1.5. Ликвидность эмитента, достаточность капитала и оборотных средств

Наименование показателя	2011, 9 мес.	2012, 9 мес.
Собственные оборотные средства	8 571 296	15 567 122
Индекс постоянного актива	0.71	0.61
Коэффициент текущей ликвидности	1.62	1.75
Коэффициент быстрой ликвидности	1.38	1.53
Коэффициент автономии собственных средств	0.27	0.36

Коэффициенты ликвидности, рассчитанные в соответствии с бухгалтерской отчетностью эмитента, характеризуют приемлемый уровень ликвидности эмитента.

По состоянию на дату окончания 3 квартала 2012 года величина собственных оборотных средств эмитента, т.е. часть оборотных средств эмитента, сформированная за счет собственных источников, достигла значения 15 567 122 тыс. руб., что более чем на 81,6 % превышает значение аналогичного показателя по состоянию на конец 3 квартала 2011 года.

Индекс постоянного актива показывает, какая доля собственных источников средств направлена на покрытие внеоборотных активов. Уменьшение значения этого показателя по сравнению с данными за 3 квартал 2011 года в основном связано со значительным (на 73,6%) увеличением нераспределенной прибыли, которое привело к росту капитала и резервов (на 44%). По этой же причине улучшился показатель автономии собственных средств. Однако, по сравнению с данными за 1 полугодие 2012 года изменение указанных выше показателей менее значительно.

В связи с тем, что эмитент располагает большим объемом собственных оборотных активов, платежеспособность и ликвидность компании является достаточной для покрытия как текущих операционных расходов, так и краткосрочных обязательств.

8.1.6. Размер и структура капитала и оборотных средств эмитента

Наименование показателя	2012, 9 мес.
Размер уставного капитала	87 089
Общая стоимость акций (долей) эмитента, выкупленных эмитентом для последующей	0

перепродажи (передачи)	
Процент акций (долей), выкупленных эмитентом для последующей перепродажи (передачи), от размещенных акций (уставного капитала) эмитента	0
Размер резервного капитала эмитента, формируемого за счет отчислений из прибыли эмитента	6933
Размер добавочного капитала эмитента, отражающий прирост стоимости активов, выявляемый по результатам переоценки, а также сумму разницы между продажной ценой (ценой размещения) и номинальной стоимостью акций (долей) общества за счет продажи акций (долей) по цене, превышающей номинальную стоимость	8 625 965
Размер нераспределенной чистой прибыли эмитента	21 905 014
Общая сумма капитала эмитента	30 625 001

8.1.7. Структура и размер оборотных средств

Наименование показателя	2012, 9 мес.
ИТОГО Оборотные активы	71 617 067
Запасы	6 763 256
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1 768 417
Отложенная дебиторская задолженность по выполненным этапам по долгосрочным контрактам	30 700 958
Дебиторская задолженность	16 214 985
Финансовые вложения	8 060 337
Денежные средства	4 031 350
Прочие оборотные активы	4 077 764

Источники финансирования оборотных средств эмитента (собственные источники, займы, кредиты):

Основным источником финансирования оборотных средств является кредиторская задолженность перед поставщиками и подрядчиками, а также собственные средства.

Политика эмитента по финансированию оборотных средств, а также факторы, которые могут повлечь

изменение в политике финансирования оборотных средств, и оценка вероятности их появления:

В третьем квартале 2012 года финансирование оборотных средств осуществляется в первую очередь за счет кредиторской задолженности и собственных средств. Средства, полученные от покупателей и заказчиков, направляются на финансирование производства и закупку товаров, работ, услуг.

Заемные средства в третьем квартале 2012 года не привлекались.

Изменение финансовых условий продажи продукции (изменение объема коммерческого кредита) может повлиять на объем средств покупателей используемых для финансирования оборотных средств. Вероятность появления такого фактора невелика.

8.1.8. Рыночная капитализация эмитента

Акции ОАО "Силовые машины" не допущены к публичному обращению на торгах фондовых бирж и/или иных организаторов торговли на рынке ценных бумаг (не включены в Котировальные списки и не входят в состав Внесписочных ЦБ), но могут быть объектом сделок, совершаемых при помощи информационной системы, предназначенной для раскрытия информации об индикативных котировках RTS BOARD, не являющейся организованным (биржевым) рынком.

9. Анализ рыночной ситуации

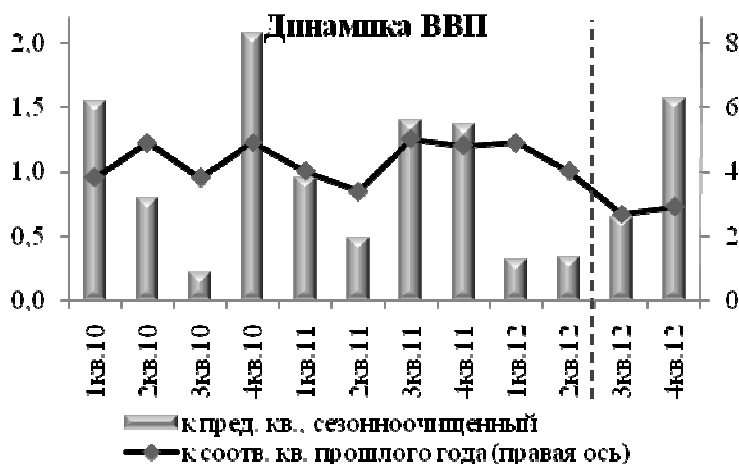
9.1. Анализ внешних факторов

В 2012 году продолжается рост российской экономики. За семь месяцев текущего года, по оценке Минэкономразвития России, прирост **ВВП** к соответствующему периоду прошлого года составил 4,2 процента. Рост ВВП был связан с ростом промышленного производства, с высокой динамикой финансовой деятельности, розничной и оптовой торговли. Положительное влияние на рост ВВП оказывали расширение инвестиционного спроса (во многом за счет эффекта базы), возросшая ориентация внутреннего спроса на отечественную продукцию и замедление роста импорта. На социальные показатели благоприятно воздействовало быстрое замедление потребительской инфляции в первой половине года. Помесячный рост реальной заработной платы с января по июль устойчиво превышал 10%-ный уровень (за исключением марта). На рынке труда растет занятость в большинстве секторов, а уровень безработицы опустился до рекордно низких уровней.

Вместе с тем в первом полугодии 2012 г. экономическая динамика по отношению к соответствующему периоду прошлого года замедлилась до 4,4% после ускорения экономического развития во втором полугодии 2011 г., когда рост ВВП в годовой оценке составил 4,9 процента. Квартальная очищенная от сезонности динамика ВВП замедлилась в еще большей степени – с 1,4% в III и IV кварталах 2011 г. до 0,3% в I и II квартале 2012 года. Во многом это обусловлено паузой внутреннего спроса, которая была связана с очень сильным эффектом базы последнего квартала прошлого года. Динамика и потребительских, и особенно инвестиционных расходов в 2012 году продемонстрировала существенный рост по отношению к первому полугодью 2011 г., но при этом значительно притормозилась по отношению к уровню последних месяцев прошлого года. Во втором полугодии, напротив, ожидается поквартальное ускорение темпов роста экономики – прежде всего инвестиционного спроса. В то же время за счет высокой базы прошлого года годовая динамика ВВП снизится до 2,7-2,8 процента. В целом за 2012 год ожидается, что рост ВВП составит 3,5 процента.

В 2012 году продолжается рост **промышленного производства**. По итогам января – июля прирост составил 3,2% к соответствующему периоду прошлого года, в том числе обрабатывающих производств – 4,9%, добычи полезных ископаемых – 0,9%, производства и распределения электроэнергии, газа и воды – 1,7 процента.

Драйвером роста выступают обрабатывающие производства. Наибольший прирост отмечен в отраслях инвестиционного спроса (производство транспортных средств и оборудования, металлургическое производство и производство готовых металлических изделий, прочих неметаллических минеральных продуктов), а также в производстве пищевых продуктов, включая напитки, и табака. Основное влияние на рост промышленного производства оказывало



увеличение спроса на автомобили, а также торможение роста импорта.

Во втором полугодии ожидается ускорение роста промышленного производства до 4,1% к соответствующему периоду прошлого года против 3,1% в первом полугодии, в том числе обрабатывающих производств до 5,3% против 4,5 процента. Наиболее высокими темпами по сравнению с первым полугодием будут развиваться отрасли промежуточного потребления (химическое производство, производство резиновых и пластмассовых изделий, производство нефтепродуктов, обработка древесины и производство изделий из дерева). В целом в 2012 году промышленное производство увеличится, по оценке, на 3,6%, обрабатывающие производства – на 4,9 процента.

Прирост **инвестиций в основной капитал** за январь – июль составил 10,2% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Значительно ниже был прирост в строительстве (на 3,7%), в том числе в жилищном строительстве (на 3,9 процента).

Динамика инвестиций в основной капитал в текущем году остается нестабильной. После провала в I квартале (по сравнению с IV кварталом 2011 г. сокращение составило 7,4% с исключением сезонного фактора), во II квартале инвестиции восстановили рост – прирост к I кварталу с исключением сезонности составил 2,6%, однако в последние месяцы происходит снижение инвестиционной активности. Так, после прироста на 3,8% в мае (с исключением сезонности) в июне инвестиции снизились на 0,1% к предыдущему месяцу, в июле спад усилился до 1,5 процента.

Замедление роста инвестиций в основной капитал сопровождается сокращением прибыли предприятий и организаций по отношению к соответствующему месяцу прошлого года, которое происходит третий месяц подряд, начиная с апреля текущего года. Кроме того, в июне возобновился рост средневзвешенной ставки по рублевым кредитам сроком до одного года, выданным нефинансовым организациям (по сравнению с предыдущим месяцем ставка возросла на 0,4 п.п. и составила 9,3 процента).

Во втором полугодии ожидается ускорение инвестиционной активности. Драйверами роста станут такие отрасли как торговля, связь и отрасли с высокой долей бюджетного финансирования (образование; государственное управление, обеспечение безопасности и социальное обеспечение). При этом относительно прошлого года рост инвестиций будет замедляться, в частности, во втором полугодии рост инвестиций ТЭКа замедлится за счет высокой базы второго полугодия прошлого года. В целом за год капиталовложения могут увеличиться на 5,5 процента.

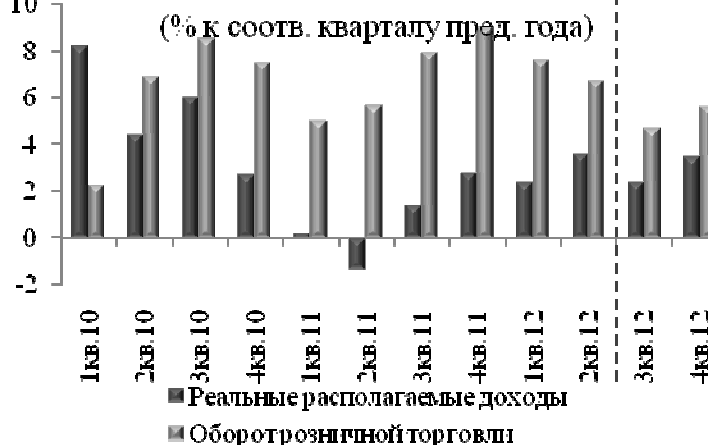
На рынке труда сохраняются позитивные тенденции. К лету 2012 года норма безработицы снизилась до уровня более низкого, чем был достигнут в предкризисный год. В июле третий месяц подряд **безработица** составила 5,4% экономически активного населения. Сокращается регистрируемая безработица – ее уровень в конце июля составил 1,4% экономически активного населения. Рост спроса на труд отмечается по большинству секторов, но прежде всего это промышленность, строительство, финансовая деятельность. Ожидается, что во второй половине года снижение безработицы прекратится и в целом за 2012 год норма безработицы составит 5,9 процента.

Снижение безработицы сопровождается усилением роста заработной платы. За первые семь месяцев текущего года **реальная заработная плата** выросла на 10,7% по отношению к соответствующему периоду 2011 года. По мере усиления инфляции во втором полугодии 2012 г. реальный рост заработной платы замедлится. По итогам года ожидается прирост заработной платы на 9,1 процента.

В 2012 году продолжилась тенденция неустойчивого роста **реальных доходов населения**. За январь – июль реальные доходы выросли на 2,9% (в том числе в I квартале на 2,4%, во II квартале на 3,6%) к уровню соответствующего периода прошлого года, а в целом за 2012 год ожидается рост на 3 процента.

В 2012 году на потребительском рынке сохранились положительные тренды. За семь месяцев текущего года прирост **оборота розничной торговли** составил 6,8% по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. На фоне невысокого роста реальных доходов населения

Динамика розничного товарооборота и реальных располагаемых доходов населения



розничные продажи во многом обеспечивались снижением сбережений населения и ускорением роста потребительского кредитования. По предварительным данным, в январе-июле объем денежных доходов населения увеличился на 7,5%, одновременно расходы на покупку товаров и услуг выросли на 11,3 процента. При этом норма сбережения в июле текущего года снизилась до 8% (в январе – 9,1%). За январь-июль объем кредитов физическим лицам увеличился на 21,8% против 15,6% за аналогичный период годом ранее.

Во второй половине года рост розничного товарооборота может притормозиться в результате усиления инфляции и замедления роста потребительского кредита. В целом за год ожидается увеличение оборота розничной торговли на 6,1 процента.

В первой половине 2012 года **инфляция** резко замедлилась – прирост потребительских цен за годовой период с 6,1% в конце 2011 года снизился до 3,6-3,7% в феврале-мае 2012 года.

Однако в июне инфляция вновь начала ускоряться из-за резкого удорожания плодоовощной продукции нового урожая, роста мировых цен на зерно и другое продовольствие. Для продовольственной группы также начинает нарастать эффект базы, связанный со снижением цен на продовольствие во втором полугодии 2011 – начале 2012 года.

В июле ускорение инфляции было также усилено переносом с января индексации регулируемых тарифов и цен на услуги компаний инфраструктурного сектора (на газ – на 15%, на электро- и теплоэнергию), и тарифов в сфере ЖКХ. Таким образом, к августу годовой рост цен увеличился до 5,9 процента.

В последующие месяцы года продолжится рост инфляции за счет повышения цен на продукты, в том числе из-за более низкого по сравнению с 2011 годом урожая. Свой вклад (0,3 п.п.) внесет сентябрьская индексация тарифов на теплоэнергию, водоснабжение и водоотведение. Рост цен на непродовольственные товары может несколько ускориться из-за предшествующего ослабления рубля. В результате, к концу 2012 года инфляция может повыситься до 7 процентов.

В январе-июле 2012 г. темпы роста основных показателей российской внешней торговли существенно замедлились по сравнению с соответствующим периодом 2011 года. **Внешнеторговый оборот**, по оценке, увеличился на 5,4% (в 2011 году прирост составлял 34,3%), при этом **экспорт** вырос на 5,7% (30,8%), **импорт** – на 4,9% (40,7%). Сальдо внешнеторгового баланса сохранилось положительным и увеличилось на 6,9% относительно января-июля 2011 г. (17,9% в январе-июле 2011 года).

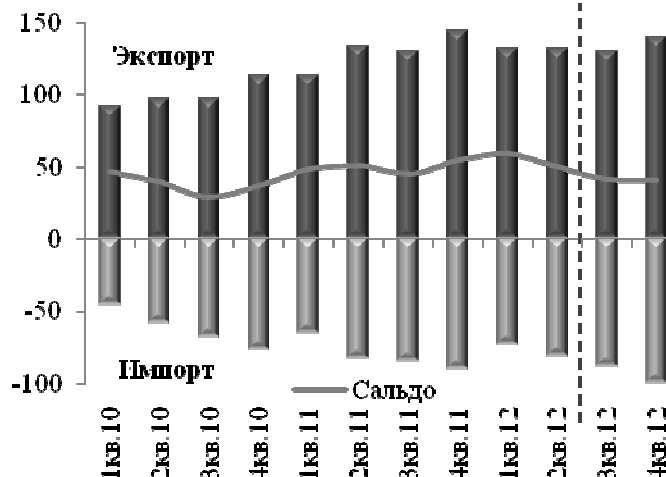
Ухудшение конъюнктуры мировых рынков привело к значительному сокращению темпов роста российского экспорта, как в физическом выражении, так и в номинальном, а исчерпание эффекта низкой базы и начавшееся ослабление рубля – к замедлению темпов роста импорта.

Нефть Urals стоила на мировом рынке в январе-июле 2012 г. в среднем 110,6 доллара США за баррель, что лишь на 1,3% выше среднего уровня сопоставимого периода 2011 года (в 2011 году – на 44,3% выше соответствующего периода 2010 года). В январе-июле 2012 г. алюминий продавался на 19,6% дешевле относительно аналогичного периода прошлого года, медь – на 15,0%, никель – на 28,6%, цена на стальную заготовку уменьшилась на 18,9 процента.

Стоимость российского импорта выросла за счет увеличения количественного объема импортируемых в Россию товаров, индекс физического объема за первое полугодие составил 102,9%, индекс средних цен ввезенных товаров – 97,7 процента. Замедление динамики импорта произошло по всем основным товарным группам. Значительно сократился импорт продовольственных товаров, древесины и целлюлозно-бумажных изделий, металлов и изделий из них, минеральных продуктов.

Предполагается, что во втором полугодии цена на нефть составит около 106 долларов за баррель. При этом во втором полугодии ожидается замедление роста экспорта и усиление спроса на импорт. Стоимостные объемы экспорта в целом за год составят 534 млрд. долларов США, что на 2,3% больше, чем в прошлом году. Импорт товаров, по оценке, составит 343 млрд. долларов США, что на 5,8% превысит значение показателя в 2011 году. В целом за год положительное сальдо внешней торговли составит 192 млрд. долларов США.

Динамика внешней торговли
(млрд. долл. США)



Основные показатели развития экономики
(в % к соответствующему периоду предыдущего года)

	2011			2012		
	первое полугодие	второе полугодие	год	первое полугодие	второе полугодие1)	год1)
ВВП	3,7	4,9	4,3	4,5	2,7	3,5
Индекс потребительских цен, на конец периода, за период	5,0	1,1	6,1	3,2	3,7	7,0
Индекс промышленного производства2)	5,3	4,1	4,7	3,1	4,1	3,6
Обрабатывающие производства3)	8,0	5,0	6,5	4,5	5,3	4,9
Индекс производства продукции сельского хозяйства	0,7	29,0	22,1	4,2	-7,6	-4,4
Инвестиции в основной капитал, %	2,7	11,3	8,3	11,6	2,4	5,5
Ввод в действие жилых домов	-3,7	12,6	6,6	1,9	8,5	6,3
Реальные располагаемые денежные доходы населения	-0,6	2,0	0,8	3,0	3,0	3,0
Реальная заработная плата	2,1	5,0	2,8	10,7	7,5	9,1
Оборот розничной торговли	5,4	8,4	7,0	7,1	5,1	6,1
Объем платных услуг населению	3,4	2,6	3,0	4,2	3,1	3,6
Экспорт товаров, млрд. долл. США	246,9	275,1	522,0	263,4	270,8	534,2
Импорт товаров, млрд. долл. США	148,1	175,7	323,8	154,2	188,5	342,7
Средняя цена за нефть Urals, долл. США/баррель	108,2	110,5	109,3	111,8	106,2	109,0

1. Оценка Минэкономразвития России.

2. Агрегированный индекс производства по видам деятельности "Добыча полезных ископаемых", "Обрабатывающие производства", "Производство и распределение электроэнергии, газа и воды". С учетом поправки на неформальную деятельность.

3. С учетом поправки на неформальную деятельность.

Прогноз социально-экономического развития Российской Федерации на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов (далее – прогноз) разработан на основе одобренных Правительством Российской Федерации сценарных условий социально-экономического развития Российской Федерации, исходя из ориентиров, приоритетов социально-экономического развития, сформулированных в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, указах Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года и задач, поставленных в Послании Президента Российской Федерации Федеральному Собранию Российской Федерации от 22 декабря 2011 года, в Бюджетном послании Президента Российской Федерации о бюджетной политике в 2013-2015 годы.

В прогнозе учтены итоги социально-экономического развития Российской Федерации в январе-июле 2012 г., а также прогнозные показатели федеральных органов исполнительной власти, органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации и Банка России.

Основные показатели развития экономики в 2011-2015 гг.
(прирост/снижение в % к соответствующему периоду предыдущего года)

Показатели	2011	2012	Прогноз (вариант 2)		
	отчет	оценка	2013	2014	2015

Средняя цена за нефть Urals, долларов США/баррель	109	109	97	101	104
Индекс потребительских цен, за год, % в среднем	8,4	5,2	7,1	5,4	4,9
ВВП	4,3	3,5	3,7	4,3	4,5
Промышленное производство	4,7	3,6	3,7	3,7	3,7
Производство продукции сельского хозяйства	22,1	-4,4	6,4	2,4	2,8
Инвестиции в основной капитал	8,3	5,5	7,2	7,3	7,9
Реальные располагаемые денежные доходы населения	0,8	3,0	3,7	5,2	5,3
Реальная заработная плата	2,8	9,1	3,7	5,5	5,9
Оборот розничной торговли	7,0	6,1	5,4	5,8	5,8
Экспорт товаров, млрд. долл. США	522	534	500	522	545
Импорт товаров, млрд. долл. США	324	343	375	407	440

Основные приоритеты социально-экономического развития Российской Федерации в 2013-2015 годах

Социально-экономическая политика Правительства Российской Федерации на среднесрочную перспективу (2013-2015 гг.) будет определяться на основе приоритетов, сформулированных в Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, указах Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 года и в разрабатываемых Основных направлениях деятельности Правительства Российской Федерации на период до 2018 года.

В ближайшие годы наряду с решением задач бюджетной консолидации необходимо сделать задел для реализации долгосрочных интересов России, которые состоят в создании современной экономики инновационного типа, интегрированной в мировое экономическое пространство.

Основными приоритетами экономической политики в прогнозный период являются:

- повышение устойчивости национальной финансовой системы, переход к бюджетному правилу и снижение инфляции;
- улучшение инвестиционного климата, развитие конкуренции и снижение административного давления на бизнес;
- социальное развитие и инвестиции в человеческий капитал;
- модернизация оборонного комплекса и вооруженных сил;
- инновационное развитие и поддержка высокотехнологичных секторов экономики;
- диверсификация экономики, развитие инфраструктуры;
- сбалансированное региональное развитие;
- становление Таможенного союза и адаптация национальной экономики к требованиям ВТО.

Деятельность Правительства Российской Федерации по обозначенным приоритетам будет включать следующие основные направления.

В части социального развития и инвестиций в человеческий капитал:

- увеличение уровня оплаты труда отдельных категорий работников бюджетной сферы в соответствии с указами Президента, развитие и реформирование пенсионного и социального обеспечения, повышение адресности социальных выплат;

- реализация мер по стимулированию трудовой мобильности населения, по профессиональной подготовке и переподготовке кадров, созданию новых рабочих мест, отвечающих требованиям инновационной экономики. Будут также реализовываться меры, направленные на упрощение привлечения в Российскую Федерацию высококвалифицированных иностранных специалистов, либерализацию условий их пребывания и осуществления трудовой деятельности в Российской Федерации;

- развитие системы здравоохранения путем реформирования системы обязательного

медицинского страхования, модернизации используемого оборудования и технологий, формирования сети современных центров высоких медицинских технологий, а также перинатальных центров, продолжения реструктуризации учреждений здравоохранения, развития стационарозамещающих медицинских технологий, использования механизмов государственно-частного партнерства в здравоохранении, увеличения доли медицинских учреждений новых организационно-правовых форм, в том числе в форме автономных учреждений;

развитие системы открытости образования к внешним запросам, применение проектных методов, конкурсное выявление и поддержка лидеров, успешно реализующих новые подходы на практике, адресность инструментов ресурсной поддержки и комплексный характер принимаемых решений;

продолжение политики стимулирования жилищного строительства, в первую очередь строительства комфортного жилья экономического класса и малоэтажного жилищного строительства, восстановление снизившихся в условиях кризиса темпов роста покупки жилья на условиях ипотеки.

На **инновационное развитие и поддержку высокотехнологичных секторов экономики** направлены:

поддержка создания и обеспечение функционирования и реализации технологических платформ и инновационных территориальных кластеров;

создание и развитие институтов и инфраструктур, обеспечивающих запуск и работу "инновационного лифта";

стимулирование инновационной деятельности в компаниях с государственным участием;

поддержка инновационной активности на региональном уровне;

реализация стратегии инновационного развития Российской Федерации до 2020 года;

В целях диверсификации экономики, развития инфраструктуры:

содержание и развитие транспортной инфраструктуры: наземной, водной и воздушной, повышение безопасности транспорта, расширение автодорожной инфраструктуры, в том числе через механизмы дорожного фонда, через расширение строительства платных автомобильных дорог;

модернизация агропромышленного и рыбохозяйственного комплексов (продовольственного комплекса);

расширение поддержки несырьевого экспорта;

повышение конкурентоспособности базовых традиционных отраслей: автомобиле- и сельхозмашиностроения, поддержка развития системообразующих предприятий через задействование механизмов поддержки реализации (в том числе через государственные гарантии и субсидирование процентных ставок) крупных инвестиционных проектов в этих секторах, через государственную поддержку спроса (включая программу утилизации подержанных автотранспортных средств);

развитие минерально-сырьевой базы, развитие лесопромышленного комплекса;

модернизация легкой промышленности.

На **сбалансированное региональное развитие** направлены:

дотации региональным бюджетам на выравнивание и другие трансферты, не связанные с решением социальных вопросов;

ФЦП регионального развития;

подготовка проведения общенациональных мероприятий: программа строительства олимпийских объектов и развития г. Сочи, универсиады в г. Казани, подготовки к проведению чемпионата мира по футболу, включая финансирование развития соответствующего транспортного комплекса.

Будет активно поддерживаться развитие **малого и среднего бизнеса**, в том числе через сохранение объемов финансирования программы поддержки малого бизнеса и через масштабирование соответствующих программ Внешэкономбанка.

Одним из приоритетов в **развитии фондового рынка** в России в 2013-2015 гг. станет создание международного финансового центра.

Кроме того, необходимо активизировать **институциональные преобразования**, обеспечивающие переход экономики на инновационный тип развития в соответствии с Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года.

В прогнозный период будет последовательно обеспечиваться развитие рыночных институтов, развитие конкуренции, совершенствование корпоративного управления, развитие финансовых рынков, банковского и страхового секторов, повышение качества государственного управления и механизмов регулирования экономической деятельности.

Важной задачей является продолжение реформирования системы государственного управления в рамках реализации федеральной программы «Реформирование и развитие системы государственной службы Российской Федерации (2009-2013 годы)».

Остается актуальной задача повышения эффективности управления федеральным имуществом, приватизации и формирования интегрированных структур, а также совершенствование механизмов управления находящимися в федеральной собственности акциями и объектами недвижимости, в том числе земельными участками. При этом в 2013-2015 гг. будут значительно увеличены темпы приватизации в целях последовательного сокращения государственного сектора экономики.

Совершенствование механизмов государственного регулирования в экономике будет осуществляться по следующим направлениям:

1. Модернизация корпоративного законодательства и совершенствование системы корпоративного управления в 2013-2015 гг., включая развитие механизмов защиты прав собственности акционеров и инвесторов, повышение эффективности организационно-правовых форм юридических лиц, структуры и организации органов управления компании, реорганизации и функционирования интегрированных бизнес-структур, совершенствование нормативных правовых актов в сфере законодательства о несостоятельности (банкротстве).

2. Улучшение конкурентной среды, совершенствование антимонопольного регулирования, реализация мер развития конкуренции в отдельных отраслях будут осуществляться в рамках Программы развития конкуренции в Российской Федерации.

3. Совершенствование регулирования субъектов естественных монополий.

4. Повышение эффективности работы особых экономических зон, включая совершенствование системы законодательства в области ОЭЗ, направленной на создание более комфортной финансовой среды для резидентов российских ОЭЗ и активизацию их инвестиционной активности, а также создание всей необходимой инфраструктуры для их эффективного функционирования.

Совершенствование **банковской системы и банковского надзора** будет осуществляться в соответствии с разрабатываемой Стратегией развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2020 года по следующим направлениям:

обеспечение открытости и прозрачности деятельности кредитных организаций;

упрощение и удешевление процедур реорганизации;

оптимизация условий для развития сети банковского обслуживания населения, субъектов среднего и малого бизнеса;

развитие системы микрофинансирования.

В рамках развития **страхового сектора** будет организована работа по выполнению мероприятий, предусмотренных Стратегией развития страховой деятельности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу, включая совершенствование подходов к регулированию отношений в сфере обязательного страхования; определение механизмов взаимодействия государства и страховых организаций в целях возмещения ущерба; защиту прав потребителей страховых услуг; совершенствование отчетности, повышение эффективности управления рисками, совершенствование процедур страхового надзора.

Прогноз параметров инфляции

Во втором полугодии 2012 г. инфляция вновь ускоряется в связи с усилением роста цен на продовольственные товары под влиянием как общемировой тенденции, так и засухи и снижения урожая зерна 2012 года в России. В результате, по итогам 2012 года инфляция может достигнуть 7% против прогнозируемых ранее 5-6 процентов.

Рост цен на продовольственные товары может продолжиться и в I-II кварталах 2013 года. Для обеспечения умеренного роста цен на социально-значимые товары, наиболее уязвимо от роста цен на сырье, необходимо будет принять меры по сбалансированию рынков, что будет сдерживать рост цен на продовольствие и инфляцию в 2013 году. Во втором полугодии в случае хорошего урожая мировые и внутренние цены на продовольствие стабилизируются и даже могут начать снижаться.

Структура роста потребительских цен в прогнозный период

	Прирост цен (декабрь к декабрю предыдущего года), %					
	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Инфляция (ИПЦ)	8,8	6,1	7	5-6	4-5	4-5
Продовольственные товары	12,9	3,9	8,1-8,3	5,8-6	4- 4,2	3,9-4,0

	Прирост цен (декабрь к декабрю предыдущего года), %					
	2010	2011	2012	2013	2014	2015
из них, без учета плодоовощной продукции	9,4	7,4	7,7-7,9	5,9-6,2	4,5-5	4-4,5
Непродовольственные товары	5,0	6,7	5,1-5,3	5- 5,2	4 -4,5	3,5-4
с исключением бензина	4,9	6	5,3-5,5	5,2-5,4	4-4,5	3,5-4
Платные услуги населению	8,1	8,7	7,4-7,6	7,5-7,7	7-7,2	7,5-7,6
услуги организаций ЖКХ	13,4	11,9	9,5-10	10,4-10,6	10,3-10,5	10,8-11
прочие услуги	5,5	7,2	6,2-6,4	5,7-6	5-5,4	5,5-5,7
Базовая инфляция (БИПЦ)	6,6	6,6	6,1-6,3	5,5-5,8	4,5-4,7	4,1-4,4
Денежная масса М2, прирост в %	31,1	22,6	17-18	15-17	15-17	14-16

Влияние факторов, действующих со стороны инфляции издержек, во втором полугодии 2012 г. в основном находится на уровне прогнозируемых ранее значений, за исключением зерна и другого сырья для производства пищевых продуктов.

Рост цен на электроэнергию в среднем за 2012 год ожидается несколько ниже, чем прогнозировалось ранее. Рост цен на топливо и ГСМ сохраняется умеренным против динамики цен мирового рынка в связи с сохранением повышенных экспортных пошлин на бензин, введенных в прошлом году, а также с ожидаемой стабилизацией мировых цен на нефть и возможным их снижением в 2013 году. Поэтому на непродовольственные товары и рыночные услуги сохранится умеренный рост цен в связи с относительно невысоким ослаблением курса рубля и с высокой насыщенностью товарных рынков, том числе за счет роста импорта и ослабления роста потребительского спроса после внушительных темпов в 2011-2012 годах.

Повышенная база инфляции во второй половине 2012 года обеспечивает ускорение среднегодовой инфляции в 2013 году до 7,1% против 5,2% в 2012 году. При этом динамика цен, рассчитываемая за календарный год, в 2013-2015 гг. будет постепенно замедляться на фоне стабилизации мировых цен на сырьевые и другие товары, в том числе на нефть и зерно.

Динамика цен на непродовольственные товары будет умеренной за счет постепенного сокращения ввозных пошлин в соответствии с условиями членства в ВТО и высокой насыщенности рынков.

Рост цен на товары будет умеренным, в том числе и за счет развития торговли и усиления конкуренции на региональных рынках. При этом по мере повышения доходов населения будет расти спрос на рыночные услуги, в связи с чем к 2015 году прогнозируется опережающий рост цен в этом сегменте по сравнению с предыдущим годом.

В 2013 году инфляция за годовой период замедлится до 5-6%, а к 2014-2015 году – до 4-5 процентов.

Снижение инфляции до более низких значений будет тормозиться сохраняющимся опережающим ростом тарифов на услуги организаций ЖКХ, который будет определяться сохранением высокого роста издержек на энергоносители, сокращением масштабов перекрестного субсидирования тарифов населения на электроэнергию и газ, а также и постепенным доведением оплаты населением услуг до их стоимости.

К некоторому ускорению роста тарифов ЖКХ также может привести переход к регулированию тарифов с 2014 года на теплоснабжение, водоснабжение и водоотведение методом доходности инвестированного капитала, дающего компаниям возможность закладывать в тарифы возврат своих инвестиций. При этом может возникнуть необходимость принятия сдерживающих мер, в том числе путем создания стимулов для вывода из эксплуатации неэффективных источников теплоснабжения и привлечения инвестиций в комплексную модернизацию тепловых узлов.

Необходимо создавать мотивацию для сдерживания роста тарифов и оплаты услуг организаций ЖКХ, обеспечив вклад повышения тарифов ЖКХ в инфляцию в 2013-2015 гг. не выше 0,9-1,1 п. п. за год, что позволит достигнуть целевой инфляции и не приведет к значительному росту бюджетных субсидий населению.

При этом для сдерживания тарифов, устанавливаемых на местах, необходимо разработать комплекс мер, направленных на стимулирование снижения издержек в организациях коммунального хозяйства, в частности, путем перехода от установления тарифов методом «затраты плюс» к долгосрочным методам тарифообразования: долгосрочной индексации или доходности инвестированного капитала в зависимости от масштабов инвестиций. Для обеспечения прозрачности и повышения обоснованности тарифообразования на услуги организаций ЖКХ и развития конкуренции в этой сфере деятельности целесообразно довести оплату жилищно-коммунальных услуг населением до 100% к 2014-2015 году при условии адресной поддержки для низкодоходных групп населения.

О росте цен в реальном секторе в 2013-2015 годах

Динамика цен производителей в промышленности в прогнозный период во многом будет определяться конъюнктурой и динамикой мировых цен.

Со стороны спроса покупателей основное влияние на динамику цен будет проявляться в инвестиционном секторе, включая используемые им материальные ресурсы на те виды деятельности, где слабая конкуренция импорта.

В капитальном строительстве, после усиления роста цен в 2010-2011 гг. с 2012 года рост замедляется и в последующие годы эта тенденция сохранится на фоне снижения инфляции

Прежде всего, торможение будет связано с некоторым замедлением спроса в строительстве по мере завершения олимпийских объектов, увеличением доли машин и оборудования в объемах инвестиций по мере реализации масштабных проектов в инфраструктурных отраслях, а также ограничениями бюджетного финансирования для строительства объектов по госзаказу (дорожное строительство и других объектов).

Прогноз динамики цен в основных секторах экономики

в 2013-2015 гг.

(прирост цен, %)

	Период	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
		факт	факт	факт	оценка	прогноз		
Промышленность на внутреннем рынке - ИЦП	дек/дек пред. года	13,9	16,7	12,1	-2,5	10,7	7,0	3,7
	год к пред. году	-5,1	12,2	17,8	3,6	3,2	9,8	5,5
Товары, торгуемые на внешних рынках	год к пред. году	-13,3	23	26,8	2,3	-1,6	9,9	6,2
Товары, потребляемые преимущественно внутри страны (кроме энергетики)	год к пред. году	2,0	7,2	11,9	4,0	7,6	7,2	7,0
Промышленность-Дефлятор	год к пред. году	0,9	14,5	16,7	4,6	3,4	8,3	6,6
Сельское хозяйство (дефлятор)	год к пред. году	2,4	17,3	7,9*	9,7	1,8	5,1	4,5
Капитальное строительство (дефлятор)	год к пред. году	7,7	8,3	8,7	7,6	7,2	7,0	6,5
Справочно: ИПЦ	год к пред. году	11,7	6,9	8,4	5,2	7,1	5,4	4,9

* оценка

На сырьевые товары, торгуемые на внешних рынках, внутренние цены будут находиться под влиянием конъюнктуры мировых рынков на основные товары российского экспорта,

учитывая, что на многие товары внутренние цены формируются в условиях равнодоходности с поставками на экспорт. В прогнозный период рост цен будет весьма умеренный после значительного повышения цен в 2010-2011 годах.

В базовом сценарии на 2013 год прогнозируется незначительное снижение мировых цен на нефть и нефтепродукты, на металлы, что скажется на снижении внутренних цен в условиях прогнозируемой умеренной динамики ослабления курса рубля. В 2014-15 годах возможен незначительный рост внутренних цен с поправкой на прогнозируемое ослабление курса рубля. Рост цен на нефтепродукты может быть скорректирован в сторону повышения в случае прекращения действия практически запретительной пошлины на бензин. В 2014-2015 гг. ожидается, что цены на нефть и металлы начнут повышаться, что приведет к возобновлению повышения внутренних цен в целом по группе.

9.2 Риски, связанные с деятельностью эмитента

9.2.1. Риски, связанные с приобретением размещаемых (размещенных) эмиссионных ценных бумаг

Политика эмитента в области управления рисками:

С 2007 года в компании действует ряд документов, в том числе по системе стандарта качества ИСО 9000, в части внедрения и утверждения бизнес-процесса, управления рисками по перспективным проектам, технико-коммерческим предложениям и проектам договоров (контрактов, соглашений).

В целях минимизации проектных рисков эмитентом разработана и внедряется система управления рисками, направленная на комплексную оценку таких рисков, выявление потенциальных рисков на ранней стадии проработки проектов и выработку мер по их оптимизации.

Данная процедура предусматривает оценку рисков по проектам эмитента на следующих этапах:

Этап № 1 - Учреждение проекта.

Этап № 2 - Утверждение Технико-коммерческого предложения по проекту.

Этап № 3 - Рассмотрение проекта контракта перед подписанием его у Заказчика.

Методика оценки и управления рисками, принятая эмитентом, базируется на принципе экспертных оценок, который представляет собой комплекс логических и математико-статистических методов и процедур по обработке результатов опроса экспертов. Метод базируется на проведении опроса квалифицированных экспертов эмитента с целью оценки уровня риска и определения степени влияния различных факторов на уровень риска проекта. Эмитентом принята дифференцированная система оценки рисков, основанная на качественной оценке, в результате которой каждому проекту присваивается категоричность (I, II, III категория). Риски рассматриваются на Экспертном совете Общества.

9.2.2. Отраслевые риски

Влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли эмитента на его деятельность и исполнение обязательств по ценным бумагам. Наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные изменения в отрасли (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), а также предполагаемые действия эмитента в этом случае:

На внешнем рынке.

Спрос Заказчиков ориентирован на применение новых высокоэффективных технологий, например: мощные паровые блоки (от 600 до 1100 МВт), рассчитанные на сверхкритические и суперсверхкритические параметры пара. Кроме этого, все более широкое применение находит технология газификация угля, которая по прогнозам будет широко использоваться после 2020 года.

Мероприятия по управлению рисками, связанными с изменением спроса:

1. Диверсификация номенклатуры продукции (оборудование для различных типов генерации).
2. Участие в проектах на внешнем рынке. На внешнем рынке усилия эмитента будут сфокусированы на Латинской Америке, Южной и Юго-Восточной Азии, которые обладают наибольшим рыночным потенциалом. Требования данных рынков наиболее полно соответствуют продуктовой линейке эмитента.

Уровень конкуренции на рынке энергетического оборудования в целом оценивается как достаточно высокий. Со стороны потенциальных Заказчиков к энергетическому оборудованию предъявляются все более высокие требования по эффективности, надежности, срокам изготовления, управлению проектом и послепродажному обслуживанию, что требует от участников рынка непрерывно совершенствовать свою продукцию, оптимизировать производственный процесс и затраты. Конкуренция со стороны ведущих игроков отрасли на внешнем рынке для эмитента является одним из основных факторов, требующих внимания и

работы в части обеспечения и повышения конкурентоспособности на внешнем рынке. Мероприятия по управлению рисками, связанными с конкуренцией на внешнем рынке:

1. Оптимизация и снижение издержек, процесса ценообразования.
2. Повышение качества и конкурентоспособности продукции и услуг.
3. Клиентоориентированность, включая программы повышения удовлетворенности клиентов и использование ценностного подхода (Value-in-Use).
4. Освоение наиболее перспективных внешних рынков (Латинская Америка, Южная и Юго-Восточная Азия).

На внутреннем рынке.

На внутреннем рынке наблюдаются невысокие темпы роста электропотребления. По данным Системного оператора Единой энергетической системы за 3-й квартал 2011 года электропотребление в РФ выросло на 1,4% по сравнению с аналогичным периодом 2010 года. Согласно одобренному в сентябре 2011 г. Прогнозу с социально-экономического развития РФ на 2012 и плановый период 2013-2014 гг. в основном варианте с учетом прогнозируемых макроэкономических показателей развития экономики РФ производство электроэнергии к 2014 году увеличится на 9,3%, а электропотребление на внутреннем рынке увеличится на 8,8%. В данный период планируется ввод мощностей в объеме более 29 ГВт, что потребует 3999,5 млрд. руб. инвестиций.

Мероприятия по управлению рисками, связанными с изменением спроса на внутреннем рынке:

1. Диверсификация номенклатуры продукции (оборудование для различных типов генерации).
2. Для сохранения статуса ведущего игрока на рынке РФ и СНГ ведется обновление продуктовой линейки под требования ДПМ (договоров на предоставление мощности).
3. В области сервисного обслуживания осуществляются дальнейшие шаги по формированию рынка сервиса в РФ, а именно переход от разовых поставок запчастей к договорам на долгосрочное обслуживание.

Уровень конкуренции на внутреннем рынке можно также оценивать как достаточно высокий.

Обеспечение высокой конкурентоспособности на внутреннем рынке, как и на внешнем, является одной из приоритетных задач эмитента.

Мероприятия по управлению рисками, связанными с конкуренцией:

1. Оптимизация и снижение издержек, процесса ценообразования.
2. Повышение качества и конкурентоспособности продукции и услуг.
3. Клиентоориентированность, включая программы повышения удовлетворенности клиентов и использование ценностного подхода (Value-in-Use).
4. Диверсификация продуктовой линейки, выпуск новых продуктов.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые эмитентом в своей деятельности (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам:

На внешнем и внутреннем рынках.

Эмитент подвержен риску роста цен на металлургическое производство и производство готовых металлических изделий. За январь-сентябрь 2011 г. индекс цен на данную продукцию показал рост в 7,6 %.

Мероприятия по управлению рисками изменения цен на сырье, топливо и услуги:

- строгий контроль над издержками;
- жесткий отбор на конкурсной основе поставщиков материалов и комплектующих, используемых при изготовлении оборудования собственного производства.

Риск возможного увеличения себестоимости контролируется планированием закупок и резервированием изготовления металлопродукции, а также оптимизацией закупочной деятельности и производства. Кроме того, условиями долгосрочных (в первую очередь экспортных) контрактов на поставку энергетического оборудования предусматривается эскалация цен.

Следовательно, риск изменения цен на сырье и услуги, используемые эмитентом в своей деятельности оказывает минимальное влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги эмитента (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам:

Динамика цен на основное турбинное и генераторное оборудование характеризуется изменением следующих индексов цен, публикуемых Росстатом:

1. Производство двигателей и турбин, кроме авиационных, автомобильных и мотоциклетных двигателей;
2. Производство электродвигателей, генераторов и трансформаторов.

Как показывает анализ изменения индексов цен на основное оборудование за январь - сентябрь 2011 года, рост составил:

- по турбинному оборудованию 5,2 %;
- по генераторному оборудованию 8,8 %.

При этом рост индекса потребительских цен (инфляции) в РФ за январь- сентябрь 2011 года составил 4,7%, а рост индекса цен производства промышленных товаров по всей номенклатуре, производимой в РФ, за январь-сентябрь 2011 составил 11,8 %.

Поскольку основной деятельностью эмитента является разработка, производство и сбыт (поставки на внешний и внутренний рынок) энергетического оборудования, которое не является серийным, то цены на продукцию определяются для каждого конкретного случая.

Цена производимого оборудования формируется, в том числе, на основе системы анализа участия компании в торгах (мониторинг рыночных цен), что позволяет более эффективно воспринимать влияния рыночных тенденций.

По мнению эмитента, риск снижения цен на производимую им продукцию маловероятен и не оказывает влияние на его деятельность и исполнение обязательств по ценным бумагам.

10. Методология оценки

10.1. Основные понятия и терминология

Определение рыночной стоимости

В настоящем Отчете определяется рыночная стоимость одной обыкновенной именной акции ОАО "Силовые машины". Определение рыночной стоимости приводится в Федеральном Законе от «29» июля 1998 г. №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» (в ред. Федеральных законов от 21.12.2001 г. №178-ФЗ, от 21.03.2002 г. №31-ФЗ, от 14.11.2002 г. №143-ФЗ, от 10.01.2003 г. №15-ФЗ, от 27.02.2003 г. №29-ФЗ, от 22.08.2004 г. №122-ФЗ, от 05.01.2006 г. №7-ФЗ, от 27.07.2006 г. №157-ФЗ), Федеральные Стандарты оценки, обязательные к применению субъектами оценочной деятельности (Утвержден приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации (Минэкономразвития России) от «20» июля 2007 г. №255 г. Москва «Об утверждении федерального стандарта оценки «Цель оценки и виды стоимости (ФСО №2)»). Как субъект гражданских правоотношений Исполнитель придерживается требований Федерального Закона и Федеральных Стандартов оценки, обязательных к применению субъектами оценочной деятельности.

Согласно Федеральному Закону «Об оценочной деятельности в Российской Федерации», а также Федеральным Стандартам оценки, обязательным к применению субъектами оценочной деятельности, под рыночной стоимостью объекта оценки понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства, то есть когда:

- одна из сторон сделки не обязана отчуждать объект оценки, а другая сторона не обязана принимать исполнение;
- стороны сделки хорошо осведомлены о предмете сделки и действуют в своих интересах;
- объект оценки представлен на открытый рынок в форме публичной оферты;
- цена сделки представляет собой разумное вознаграждение за объект оценки и принуждения к совершению сделки в отношении сторон сделки с чьей-либо стороны не было;
- платеж за объект оценки выражен в денежной форме.

Стандарты Международного комитета оценки (The International Assets Valuation Standards Committee) определяют рыночную стоимость, как расчетную величину, равную денежной сумме, за которую имущество должно перейти из рук в руки на дату оценки в результате коммерческой сделки, заключенной между добровольным покупателем и добровольным продавцом после выставления имущества на продажу общепринятыми способами; при этом полагается, что каждая из сторон действует компетентно, расчетливо и без принуждения.

Подходы к оценке, метод оценки (Согласно Федеральным Стандартам оценки, обязательным к применению субъектами оценочной деятельности в РФ утвержденного приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации (Минэкономразвития России) от 20 июля 2007 г. №256 г. Москва «Об утверждении федерального стандарта оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)»).

Метод оценки (Согласно Федеральным Стандартам оценки, обязательным к применению субъектами оценочной деятельности в РФ утвержденного приказом Министерства экономического развития и торговли Российской Федерации (Минэкономразвития России) от 20 июля 2007 г. №256 г. Москва «Об утверждении федерального стандарта оценки «Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО №1)»).

Метод оценки – последовательность процедур, позволяющая на основе существенной для данного метода информации определить стоимость объекта оценки в рамках одного из подходов к оценке.

10.2.Общая характеристика методов оценки

При определении рыночной стоимости бизнеса (предприятия, как действующего, контрольного или неконтрольного пакета акций) в соответствии с международными стандартами и с принятой в России практикой могут использоваться три принципиально различных подхода (затратный, сравнительный и доходный), внутри которых могут быть варианты и различные методы расчетов. В наглядной форме все подходы и методы приведены в таблице, а ниже будет дано краткое описание каждого из них.

Таблица 10.1 Подходы и методы оценки

Подход	Затратный	Сравнительный	Доходный
Методы	Стоимость чистых активов Ликвидационная стоимость	Компания-аналог (рынок капитала) Сделки Отраслевые коэффициенты	Дисконтированные будущие доходы Капитализация доходов
Уровень стоимости	Стоимость контрольного пакета акций	Рынок капитала - стоимость неконтрольного пакета Сделки, отраслевые коэффициенты -стоимость контрольного пакета	Как правило, стоимость контрольного пакета

Доходный подход

Подход с точки зрения дохода данный метод представляет собой процедуру оценки стоимости, исходя из того принципа, что потенциальный инвестор не заплатит за данный бизнес сумму, большую, чем текущая стоимость будущих доходов от этого бизнеса.

Данный подход к оценке считается наиболее приемлемым с точки зрения инвестиционных мотивов, поскольку любой инвестор, вкладывающий деньги в действующее предприятие, в конечном счете, покупает не набор активов, а поток будущих доходов, позволяющий ему окупить вложенные средства и получить прибыль.

Существует два метода пересчета чистого дохода в текущую стоимость:

метод капитализации дохода и метод дисконтированных денежных потоков.

Метод капитализации прибыли используется в случае, если ожидается, что будущие чистые доходы приблизительно будут равны текущим или темпы их роста будут умеренными и предсказуемыми. Причем доходы являются достаточно значительными положительными величинами, т.е. бизнес будет стабильно развиваться.

Метод дисконтированных денежных потоков используется, когда ожидается, что будущие уровни денежных потоков существенно отличаются от текущих, можно обоснованно определить будущие денежные потоки, прогнозируемые будущие денежные потоки являются положительными величинами для большинства прогнозных лет, ожидается, что денежный поток в последний год прогнозного периода будет значительной положительной величиной.

Затратный подход

Затратный подход в оценке бизнеса рассматривает стоимость предприятия с точки зрения понесенных издержек. Балансовая стоимость активов предприятия вследствие инфляции, изменений конъюнктуры рынка, используемых методов учета, как правило, не соответствует рыночной стоимости. В результате перед оценщиком ставится задача проведения корректировки баланса предприятия. Для осуществления этого предварительно проводится оценка обоснованной рыночной стоимости каждого актива баланса в отдельности. Далее из полученной суммы вычитают стоимость обязательств предприятия. Итоговая величина, полученная таким образом, отражает рыночную стоимость собственного капитала предприятия. Для расчетов используются данные баланса предприятия на дату оценки (либо на последнюю отчетную дату).

Метод чистых активов. При применении данного метода предприятие оценивается с точки зрения издержек на его создание при условии, что предприятие останется действующим и у него имеются значительные материальные активы. В этом случае определяется рыночная стоимость контрольного пакета акций.

Метод ликвидационной стоимости предприятия применяется, когда предприятие находится в ситуации банкротства или ликвидации, либо есть серьезные сомнения в способности предприятия оставаться действующим. Ликвидационная стоимость представляет собой чистую денежную сумму, которую собственник предприятия может получить при ликвидации предприятия, раздельной распродаже его активов и после расчетов со всеми кредиторами.

Сравнительный подход

В соответствии со сравнительным подходом, величиной стоимости оцениваемого предприятия является наиболее вероятная реальная цена продажи аналогичной фирмы, зафиксированная рынком. В рамках данного подхода используются далее описанные методы оценки.

Метод компании-аналога (рынка капитала) базируется на ценах, реально выплаченных за акции сходных компаний на фондовых рынках. Данные о сопоставимых предприятиях при использовании соответствующих корректировок могут послужить ориентирами для определения стоимости оцениваемого предприятия. Преимущество данного метода заключается в использовании фактической информации, а не прогнозных данных, имеющих известную неопределенность. Для реализации данного метода необходима достоверная и детальная финансовая и рыночная информация по группе сопоставимых предприятий.

Метод сделок (продаж) является частным случаем метода рынка капитала. Данный метод основан на ценах приобретения целых аналогичных предприятий. Метод определяет уровень стоимости контрольной доли бизнеса, позволяющего полностью управлять предприятием.

Метод отраслевых коэффициентов основан на рекомендуемых соотношениях между ценой и определенными финансовыми параметрами. Отраслевые коэффициенты рассчитываются на основе длительных статистических наблюдений специальными исследовательскими институтами. Метод отраслевых коэффициентов пока не получил достаточного распространения в отечественной практике в связи с отсутствием необходимой информации, требующей длительного периода наблюдения

10.3. Выбор подходов к оценке

Согласно Международным Стандартам Оценки и Стандартам оценки, обязательным к применению субъектами оценочной деятельности в РФ, применение всех трех подходов к оценке не является обязательным. Оценщики в праве ограничиться теми подходами и методами, применение которых оправдано или возможно в условиях конкретного предприятия, имеющих данные и сформулированного назначения оценки.

Применение таких основных оценочных мультипликаторов сравнительного подхода как «цена/выручка», «цена/прибыль» и «цена/инвестированный капитал» представляется возможным, так как в реальном доступе имеются данные по компаниям, акции которых имеют котировки на открытых рынках капитала. Есть возможность рассмотреть в динамике за несколько лет бухгалтерскую отчетность данных компаний (данные с порталов www.bloomberg.com и www.reuters.com, а также Интернет-сайты компаний-аналогов) и динамику котировок их акций на биржах (данные с порталов www.reuters.com и <http://finance.yahoo.com/>).

Расчет стоимости в рамках доходного подхода Оценщик не считает возможным по следующим причинам:

1. Инвестиционная деятельность оцениваемой компании и ее финансовый результат в большой степени зависят от конъюнктуры рынка, который в современных условиях подвержен сильным колебаниям. Следовательно, методы доходного подхода, базирующиеся на длительных (до 7 лет) макроэкономических прогнозах, не могут дать корректный результат.
2. Методы доходного подхода очень чувствительны к ставке дисконтирования, расчет которой также имеет элементы субъективизма, что может отрицательно сказаться на корректности полученного значения стоимости.

В рамках настоящего Отчета для оценки акций были использованы метод отраслевых мультипликаторов из методов сравнительного подхода, метод стоимости чистых активов из методов затратного подхода.

11. Определение стоимости объекта оценки затратным подходом

11.1. Обоснование применения метода чистых активов

В соответствии со Стандартом BVS-I (*BVS - Business Valuation Standard by American Society of Appraisers*) «Терминология» Американского Общества Оценщиков» Подход на основе активов (Asset Based Approach) определяется как общий способ определения стоимости предприятия или его собственного капитала, в рамках которого используется один или более методов, основанных непосредственно на исчислении стоимости активов предприятия за вычетом обязательств.

Собственный капитал (акционерный капитал, equity) есть доля собственников в капитале предприятия за вычетом всех обязательств.

Балансовая стоимость редко адекватно отражает стоимость чистых активов. Тем не менее, баланс представляет на определенную дату информацию о видах и размерах активов, использованных бизнесом (вложенные фонды), и компенсирующие их обязательства по отношению к кредиторам и владельцам (полученные фонды), в силу чего является исходной точкой для оценки бизнеса на основе активов.

11.2. Описание метода чистых активов

Затратный подход определяется как общий способ определения стоимости предприятия или его собственного капитала, в рамках которого используется один или более методов, основанных непосредственно на исчислении стоимости активов предприятия за вычетом обязательств.

Методика оценки стоимости предприятия методом чистых активов утверждена законодательно («Порядок оценки стоимости чистых активов акционерных обществ», утвержденный Приказом Министерства финансов РФ и Федеральной комиссией по рынку ценных бумаг от 29 января 2003 г. № 10н/03-б/пз 13). В соответствии с этим документом под стоимостью чистых активов акционерного общества понимается величина, определяемая путем вычитания из суммы активов акционерного общества, принимаемых к расчету, суммы его пассивов, принимаемых к расчету.

В состав активов, принимаемых к расчету, включаются:

- внеоборотные активы, отражаемые в первом разделе бухгалтерского баланса (нематериальные активы, основные средства, незавершенное строительство, доходные вложения в материальные ценности, долгосрочные финансовые вложения, прочие внеоборотные активы);
- оборотные активы, отражаемые во втором разделе бухгалтерского баланса (запасы, налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям, дебиторская задолженность, краткосрочные финансовые вложения, денежные средства, прочие оборотные активы), за исключением стоимости в сумме фактических затрат на выкуп собственных акций, выкупленных акционерным обществом у акционеров для их последующей перепродажи или аннулирования, и задолженности участников (учредителей) по взносам в уставный капитал.

В состав пассивов, принимаемых к расчету, включаются:

- долгосрочные обязательства по займам и кредитам и прочие долгосрочные обязательства;
- краткосрочные обязательства по займам и кредитам;
- кредиторская задолженность;
- задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов;
- резервы предстоящих расходов;
- прочие краткосрочные обязательства.

В случае если стоимость актива, права, обязательства или обязанности является незначительной, Исполнитель имеет право не осуществлять их оценку (*Проект Методических рекомендаций по оценочной деятельности «Оценка рыночной стоимости предприятия (бизнеса)»(www.appraiser.ru)*). Бухгалтерская отчетность проходит аудиторскую проверку, целью которой является установление достоверности бухгалтерской отчетности экономических субъектов и соответствия совершенных ими финансовых и хозяйственных операций нормативным актам, действующим в Российской Федерации, во всех существенных отношениях. Под достоверностью бухгалтерской отчетности во всех существенных отношениях понимается такая степень точности показателей бухгалтерской отчетности, при которой квалифицированный пользователь этой отчетности оказывается в состоянии делать на ее основе правильные выводы и принимать правильные экономические решения. Существенность информации - это ее свойство, которое делает ее способной влиять на экономические решения разумного пользователя такой информации. Уровень существенности - это то предельное значение ошибки бухгалтерской отчетности, начиная с которой квалифицированный пользователь этой отчетности с большой степенью вероятности перестанет быть в состоянии делать на ее основе правильные выводы и принимать правильные экономические решения. Критерии для определения уровня существенности устанавливаются в процентах от величины базовых показателей бухгалтерской отчетности. При этом для валюты баланса для определения уровня существенности устанавливается критерий, имеющий рекомендательный характер, равный 2%. (*Правило (стандарт) аудиторской деятельности «Существенность и аудиторский риск», Одобрено Комиссией по аудиторской деятельности при Президенте РФ 15 июля 1998 г. Протокол N 4, ст. 2, п. 2*)

Вследствие этого активы, которые составляют малую часть (2% и менее) в структуре активов, не подлежат корректировке ввиду ничтожной степени влияния корректировки на итог активов. Остальные статьи оцениваются по рыночной стоимости.

Для оценки стоимости чистых активов компании использовалась информация бухгалтерского учета о наличии и структуре активов и обязательств ОАО "Силловые машины" по состоянию на 30.09.2012 г.

11.3. Расчет стоимости объекта оценки методом чистых активов

Рыночная стоимость собственного капитала по методу чистых активов рассчитывается по формуле:

$$СК = \text{СУММА}(Ар) - \text{СУММА}(О),$$

где:

СК – рыночная стоимость собственного капитала;

СУММА(Ар) - стоимость активов, принимаемых к расчету;

СУММА(О) - стоимость обязательств, принимаемых к расчету.

В таблице ниже приведен расчет рыночной стоимости чистых активов ОАО "Силловые машины".

Таблица 11.1 Расчет стоимости чистых активов (тыс. руб.)

АКТИВ	Код строки	На 30.09.2012 г.	На 31.12.2011 г.	На 31.12.2010 г.
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110	181 595	206 998	33 593
Результаты исследований и разработок	1120	55 222	115 252	210 859
Нематериальные поисковые активы	1130	0	0	0
Материальные поисковые активы	1140	0	0	0
Основные средства	1150	6 621 304	6 609 646	6 805 949
Незавершенное строительство	1151	8 998 957	6 864 174	3 321 021

Доходные вложения в материальные ценности	1160	0	0	0
Финансовые вложения	1170	17 208 827	6 300 853	2 808 135
Отложенные налоговые активы	1180	31 347	98 647	128 289
Прочие внеоборотные активы	1190	457 145	374 232	350 762
ИТОГО по разделу I	1100	33 554 397	20 569 802	13 658 608
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	1210	8 168 555	6 511 943	5 996 659
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	1 724 436	1 692 593	1 917 557
Отложенная дебиторская задолженность по выполненным этапам по долгосрочным контрактам	1221	31 936 037	24 988 811	25 794 283
Дебиторская задолженность	1230	17 921 716	18 423 666	15 709 871
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	10 608 553	20 296 207	13 534 418
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	2 745 159	1 627 223	4 725 284
Прочие оборотные активы	1260	3 836 914	4 034 678	4 774 641
ИТОГО по разделу II	1200	76 941 370	77 575 121	72 452 713
БАЛАНС (актив)	1600	110 495 767	98 144 923	86 111 321
ПАССИВ	Код строки	На 30.09.2012 г.	На 31.12.2011 г.	На 31.12.2010 г.
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	87 089	87 089	87 089
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	0	0	0
Переоценка внеоборотных активов	1340	1 524 114	1 538 919	1 559 581
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	7 070 218	7 070 601	7 070 601
Резервный капитал	1360	6 933	6 933	6 933
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	31 016 506	24 294 191	15 020 845
ИТОГО по разделу III	1300	39 704 860	32 997 733	23 745 049
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410	0	0	0
Отложенные налоговые обязательства	1420	0	0	0
Оценочные обязательства	1430	0	0	0
Прочие обязательства	1450	32 025 340	28 188 355	23 055 867

ИТОГО по разделу IV	1400	32 025 340	28 188 355	23 055 867
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	3 848 243	0	387 888
Кредиторская задолженность	1520	33 376 006	35 352 130	37 520 101
Доходы будущих периодов	1530	635 062	635 393	295 646
Оценочные обязательства	1540	640 169	744 522	730 794
Прочие обязательства	1550	266 087	226 790	375 976
ИТОГО по разделу V	1500	38 765 567	36 958 835	39 310 405
БАЛАНС (пассив)	1700	110 495 767	98 144 923	86 111 321

Таким образом, стоимость 100% пакета обыкновенных именных акций ОАО "Силовые машины" в рамках затратного подхода составляет:

39 704 860 000 рублей.

12. СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ПОДХОД

12.1. Общие положения

Особенностью сравнительного подхода к оценке собственности является ориентация итоговой величины стоимости, с одной стороны, на рыночные цены купли-продажи акций, принадлежащих сходным компаниям; с другой стороны, на фактически достигнутые производственные и финансовые результаты.

При применении сравнительного подхода особое внимание уделяется:

- теоретическому обоснованию сравнительного подхода, сфере его применения, особенностям применяемых методов;
- критериям отбора сходных предприятий;
- характеристике важнейших ценовых мультипликаторов и специфике их использования в оценочной практике;
- основным этапам формирования итоговой величины стоимости;
- выбору величин мультипликаторов, взвешиванию промежуточных результатов, внесению поправок.

Сравнительный подход к оценке бизнеса предполагает, что ценность активов определяется тем, за какую стоимость они могут быть проданы при наличии достаточно сформированного финансового рынка. Другими словами, наиболее вероятной величиной стоимости оцениваемого предприятия может быть реальная цена продажи аналогичной фирмы, зафиксированная рынком.

Суть сравнительного подхода при определении стоимости предприятия заключается в следующем. Выбирается предприятие, аналогичное оцениваемому, которое было недавно продано. Затем рассчитывается соотношение между ценой продажи и каким-либо финансовым показателем по предприятию-аналогу. Это соотношение называется мультипликатором. Умножив величину мультипликатора на тот же базовый финансовый показатель оцениваемой компании, получим ее стоимость.

Теоретической основой сравнительного подхода, доказывающей возможность его применения, а также объективность результативной величины, являются следующие базовые положения:

Во-первых, оценщик использует в качестве ориентира реально сформированные рынком цены на аналогичные предприятия (акции). При наличии развитого финансового рынка фактическая цена купли-продажи предприятия в целом или одной акции наиболее интегрально учитывает многочисленные факторы, влияющие на величину стоимости собственного капитала предприятия. К таким факторам можно отнести соотношение спроса и предложения на данный вид бизнеса, уровень риска, перспективы развития отрасли, конкретные особенности предприятия и т. д. Это в конечном счете облегчает работу оценщика, доверяющего рынку.

Во-вторых, сравнительный подход базируется на принципе альтернативных инвестиций. Инвестор, вкладывая деньги в акции, покупает прежде всего будущий доход. Производственные, технологические и другие особенности конкретного бизнеса интересуют инвестора только с позиции перспектив получения дохода. Стремление получить максимальный доход на размещенные инвестиции при адекватном риске и свободном размещении капитала обеспечивает выравнивание рыночных цен.

В-третьих, цена предприятия отражает его производственные и финансовые возможности, положение на рынке, перспективы развития. Следовательно, в аналогичных предприятиях должно совпадать соотношение между ценой и важнейшими финансовыми параметрами, такими, как прибыль, дивидендные выплаты, объем реализации, балансовая стоимость собственного капитала. Отличительной чертой этих финансовых параметров является их определяющая роль в формировании дохода, получаемого инвестором. Основным преимуществом сравнительного подхода является то, что оценщик ориентируется на фактические цены купли-продажи аналогичных предприятий. В данном случае цена определяется рынком, так как оценщик ограничивается только корректировками, обеспечивающими сопоставимость аналога с оцениваемым объектом. При использовании других подходов оценщик определяет стоимость предприятия на основе расчетов.

Сравнительный подход базируется на ретроинформации, и следовательно, отражает фактически

достигнутые результаты производственно-финансовой деятельности предприятия, в то время как доходный подход ориентирован на прогнозы относительно будущих доходов.

Другим достоинством сравнительного подхода является реальное отражение спроса и предложения на данный объект инвестирования, поскольку цена фактически совершенной сделки максимально учитывает ситуацию на рынке.

Вместе с тем сравнительный подход имеет ряд существенных недостатков, ограничивающих его использование в оценочной практике.

Во-первых, базой для расчета являются достигнутые в прошлом финансовые результаты. Следовательно, метод игнорирует перспективы развития предприятия в будущем.

Во-вторых, сравнительный подход возможен только при наличии доступной разносторонней финансовой информации не только по оцениваемому предприятию, но и по большому числу похожих фирм, отобранных оценщиком в качестве аналогов. Получение дополнительной информации от предприятий-аналогов является достаточно сложным процессом.

В-третьих, оценщик должен делать сложные корректировки, вносить поправки в итоговую величину и промежуточные расчеты, требующие серьезного обоснования. Это связано с тем, что на практике не существует абсолютно одинаковых предприятий. Поэтому оценщик обязан выявить различия и определить пути их нивелирования в процессе определения итоговой величины стоимости.

Таким образом, возможность применения сравнительного подхода зависит от наличия активного финансового рынка, поскольку подход предполагает использование данных о фактически совершенных сделках. Второе условие - открытость рынка или доступность финансовой информации, необходимой оценщику. Третьим необходимым условием является наличие специальных служб, накапливающих ценовую и финансовую информацию. Формирование соответствующего банка данных облегчит работу оценщика, поскольку сравнительный подход является достаточно трудоемким и дорогостоящим.

12.2. Метод отраслевых коэффициентов (мультипликаторов)

В качестве исходных данных для расчета Оценщик использовал данные по выборке компаний отрасли:

- Инвестиционные компании.

Рассматривались компании, акции которых имеют котировки на открытых рынках капитала. Рассматривалась в динамике за несколько лет бухгалтерская отчетность данных компаний (данные с порталов www.bloomberg.com и www.reuters.com, а также Интернет-сайты компаний-аналогов) и динамика котировок их акций на биржах (данные с порталов www.reuters.com и <http://finance.yahoo.com/>, а также Интернет-сайты компаний-аналогов).

Поскольку оцениваемая компания осуществляет свою деятельность в России, то по компаниям развивающихся рынков (Emerging Markets) - нет необходимости пересчитывать значения мультипликаторов, применительно к российскому рынку.

Итоги расчетов рыночных мультипликаторов приведены ниже в таблице:

Company Name	Firm Value (in US \$)	Current PE	PBV	PS	EV/EBIT	EV/EBITDA	EV/Invested Capital	EV/Sales	EBITDA	EBIT (1-t)	FCFF
Compania Logistica de Hidrocarburos CLH SA (BDM:CLH.T)	\$4 783,00	17,87	9,02	4,52	14,90	11,73	4,06	5,83	\$407,90	\$228,94	\$329,44
Fluxys SA (ENXTBR:FLUX)	\$3 417,30	14,76	1,28	2,77	10,66	8,59	1,51	3,83	\$369,20	\$204,81	-\$1 260,03
Bonheur ASA (OB:BON)	\$3 344,50	12,46	1,11	0,95	3,57	4,46	1,05	1,96	\$529,70	\$619,22	\$510,62
Euronav NV (ENXTBR:EURN)	\$2 448,00	2,72	0,99	1,28	58,71	4,34	1,00	2,86	\$563,50	\$40,42	\$198,02
TORM A/S (CPSE:TORM)	\$2 556,70	1,88	0,53	0,57	21,96	5,13	0,82	1,99	\$460,40	\$107,08	-\$55,22
Tsakos Energy Navigation Ltd. (NYSE:TNP)	\$2 151,50	2,67	0,59	0,87	13,55	5,70	0,83	3,02	\$330,00	\$138,80	-\$53,57
Exmar NV (ENXTBR:EXM)	\$2 094,80	NA	1,85	1,01	42,20	16,14	1,13	4,07	\$122,40	\$46,80	-\$146,46
James Fisher & Sons plc (LSE:FSJ)	\$558,90	13,46	2,15	1,05	12,19	9,99	2,31	1,58	\$53,80	\$33,42	-\$31,10
Capital Product Partners L.P. (NasdaqGM:CPLP)	\$743,00	4,63	1,44	1,73	10,86	7,53	1,10	5,64	\$98,50	\$68,30	\$113,52
D'Amico International Shipping S.A. (CM:DIS)	\$533,60	1,47	0,63	2,70	28,11	4,10	0,76	1,30	\$102,80	\$14,90	-\$4,09
Premuda SpA (CM:PR)	\$594,10	38,42	0,65	0,96	52,77	15,44	0,84	2,68	\$23,00	\$10,12	\$45,42
Circle Oil plc (AIM:COP)	\$217,90	NA	3,84	NA	NA	NA	3,32	NA	-\$7,27	-\$8,17	-\$50,31
IM Skaugen SE (OB:IMSK)	\$400,30	23,58	1,88	1,36	NA	20,93	1,37	2,35	\$15,60	-\$12,30	-\$26,06
StealthGas, Inc. (NasdaqGS:GASS)	\$503,90	4,64	0,42	1,24	14,64	7,54	0,71	4,20	\$62,70	\$32,30	-\$78,97
Concordia Maritime AB (OM:CCOR B)	\$311,10	9,26	0,45	1,58	26,30	14,36	0,68	4,16	\$20,70	\$11,30	-\$14,48
Infrastrata PLC (AIM:INFA)	\$103,55	NA	2,74	NA	NA	NA	2,92	NA	-\$2,39	-\$2,43	-\$10,50

NWF Group plc (AIM:NWF)	\$103,90	NA	1,88	3,12	7,22	5,22	1,69	0,17	\$19,90	\$7,20	\$46,83
ACM Shipping Group plc (AIM:ACMG)	\$59,20	7,06	3,01	1,37	4,76	4,54	5,16	1,13	\$10,80	\$7,37	\$13,05
Omega Navigation Enterprises, Inc. (NasdaqGM:ONAV)	\$380,70	4,54	0,30	0,64	11,77	6,78	0,76	4,70	\$53,80	\$31,00	\$47,75
Top Ships Inc. (NasdaqGS:TOPS)	\$437,10	1,16	0,11	1,12	35,83	7,64	0,63	1,70	\$57,20	\$12,20	-\$108,18
Baltic Oil Terminals plc (AIM:BTC)	\$19,89	NA	0,55	0,70	NA	NA	0,74	0,28	-\$4,30	-\$4,99	\$1,32
Docks des Petroles d'Ambes SA (ENXTPA:DPAM)	\$19,11	43,24	0,38	0,50	20,37	9,02	0,51	0,84	\$2,11	\$0,47	-\$0,18

Рассматриваются один мультипликатор:

- Стоимость компании/Выручка (PS), что характерно при оценке подобных компаний.

Финансовые показатели компании, используемые при расчетах стоимости:

В качестве показателя выручки принято значение (ст. 010 формы 2 баланса на 30.09.2012 года) – 29 241 979 000 рублей.

Расчет выбранного мультипликатора

- В качестве показателя *Стоимость компании/Выручка (PS)* принято среднее значение для 22 компании (см. список выше) – 1,53417

Сводный расчет стоимости 100% пакета оцениваемой компании методом отраслевых коэффициентов приведен ниже.

$$\begin{aligned} \text{Стоимость компании} &= \text{Выручка} * \text{Мультипликатор} = \\ &29\,241\,979\,000 \text{ рублей} * 1,53417 = \\ &44\,862\,283\,000 \text{ рублей} \end{aligned}$$

В итоге, стоимость 100% пакета акций оцениваемой компании, по состоянию на дату оценки, рассчитанная методом отраслевых мультипликаторов, составляет 44 862 283 000 рублей

12.3. Метод компании-аналога (сравнимых продаж)

Оценщик не нашел публикуемых в открытых источниках информации о продажах компаний сходного вида деятельности.

Метод неприменим ввиду отсутствия на рынке предложений о продажах компаний сходного вида деятельности.

12.4. Заключение по сравнительному подходу

В итоге, стоимость 100% пакета акций оцениваемой компании, по состоянию на дату оценки, рассчитанная методом отраслевых мультипликаторов, составляет 44 862 283 000 рублей.

13. Расчет итоговой величины рыночной стоимости объекта оценки

Заключительным элементом аналитического исследования ценностных характеристик оцениваемого объекта является сопоставление расчетных стоимостей, полученных при помощи использованных классических методов оценки. Целью согласования результатов является определение наиболее вероятной стоимости прав собственности на оцениваемый объект на дату оценки через взвешивание преимуществ и недостатков проведенных расчетов. Эти преимущества и недостатки оцениваются по следующим критериям:

- Достоверность, адекватность и достаточность информации, на основе которой проводится анализ;
- Способность отразить действительные намерения типичного покупателя и/или продавца, прочие реалии спроса/предложения;
- Действительность метода в отношении учета конъюнктуры и динамики рынка финансов и инвестиций (включая риски);
- Способность метода учитывать структуру и иерархию ценообразующих факторов, специфичных для объекта.

Выбор итоговых значений весовых коэффициентов для рассматриваемых методов осуществлялся на основе реализации техники метода анализа иерархий. Были рассмотрены следующие факторы, влияющие на выбор подхода к оценке:

- Фактор 1: учет влияния текущей рыночной ситуации на дату оценки;
- Фактор 2: наличие необходимой информации для реализации метода;
- Фактор 3: достоверность имеющейся информации;
- Фактор 4: учет специфических особенностей объекта оценки;
- Фактор 5: учет влияния возможных рисков при определении стоимости;
- Фактор 6: отражение тенденции развития рыночной ситуации.

Согласование результатов, полученных при применении сравнительного и затратного подходов в процессе оценки.

Проблема согласования результатов представлена в виде трехуровневой иерархии.

Верхний уровень – цель: определение рыночной стоимости;

Второй уровень - критерии, влияющие на результаты, полученные в каждом подходе:

Третий уровень - результаты, полученные при оценке двумя подходами: сравнительным и доходным.

Построены:

- Матрица попарных сравнений критериев (для уровня 2). Элементы на втором уровне иерархии расположены в матрице для того, чтобы установить характер суждения изучающих проблему людей о сравнительной важности элементов по отношению к общей цели.
- Матрицы попарных сравнений альтернатив (для уровня 3). Сравнимые попарно элементы – это возможные варианты выбора альтернатив. Сравняется, насколько результат, полученный при оценке в рамках каждого из подходов, наиболее хорош для удовлетворения каждого критерия 2 уровня.
- Получаем шесть матриц суждения размерностью 2×2 , поскольку имеется шесть критериев на 2 уровне и два подхода, которые попарно сравниваются по каждому из критериев.

Для более точного учёта влияния каждого ценообразующего параметра на стоимость,

Оценщиками была рассчитана система весов каждого фактора.

Расчет системы весов влияния рассматриваемых ценообразующих факторов выполнен на основе техники метода анализа иерархий и приведен в таблице ниже.

Данный метод позволяет оценить противоречивость экспертных суждений и минимизировать ее.

Суть метода заключается в сравнении факторов между собой по принципу более важный/менее важный и их оцифровке. При сравнении элемента с самим собой отношение равно единице. Сила суждения при оценке важности определяется с помощью цифровой фундаментальной шкалы абсолютных значений.

Шкала оценки силы суждений

Степень предпочтения	Определение	Комментарий
1	Равная предпочтительность	Две альтернативы одинаково предпочтительны с точки зрения цели
2	Слабая степень предпочтения	Промежуточная градация между равным и средним предпочтением
3	Средняя степень предпочтения	Опыт эксперта позволяет считать одну из альтернатив немного предпочтительнее другой
4	Предпочтение выше среднего	Промежуточная градация между средним и умеренно сильным предпочтением
5	Умеренно сильное предпочтение	Опыт эксперта позволяет считать одну из альтернатив явно предпочтительнее другой
6	Сильное предпочтение	Промежуточная градация между умеренно сильным и очень сильным предпочтением
7	Очень сильное (очевидное) предпочтение	Опыт эксперта позволяет считать одну из альтернатив гораздо предпочтительнее другой: доминирование альтернативы подтверждено практикой
8	Очень, очень сильное предпочтение	Промежуточная градация между очень сильным и абсолютным предпочтением
9	Абсолютное предпочтение	Очевидность подавляющей предпочтительности одной альтернативы над другой имеет неоспоримое подтверждение

Обратные значения оценок предпочтения	Если предпочтительность <i>i</i> -й альтернативы по сравнению с <i>j</i> -й имеет одно из приведенных выше значений, то оценка предпочтительности <i>j</i> -й альтернативы перед <i>i</i> -й будет иметь обратное значение	Если <i>x</i> предпочтительнее <i>y</i> в пять раз, т. е. $x = 5y$, тогда $y = x/5$
Обратные значения оценок предпочтения	Отношения, полученные на основе шкалы	Экспертные предпочтения в матрицах парных сравнений должны быть согласованными

После этого составляется квадратная матрица парных сравнений $A = \{a_{ij}\}$. Размерность матрицы *n* равна количеству ценообразующих факторов. При этом для элементов матрицы выполняется соотношение $a_{ij} = 1/a_{ji}$, т.е. матрица является обратно симметричной.

Веса факторов являются нормированными значениями компонентов собственного вектора $w = \{w_i\}$ матрицы *A*. Компоненты собственного вектора матрицы вычисляются как среднее геометрическое значение соответствующих строк матрицы:

$$w_i = \sqrt[n]{\prod_{j=1}^n w_{ij}}$$

Тогда вес фактора q_i определяется по формуле

$$q_i = \frac{w_i}{\sum_{i=1}^n w_i}$$

Для проверки непротиворечивости суждений рассчитывается индекс согласованности C.I. матрицы парных сравнений:

$$C.I. = \frac{\lambda_{\max} - n}{n - 1},$$

где

$$\lambda_{\max} = \sum_{i=1}^n \left(q_i \times \sum_{j=1}^n w_{ij} \right)$$

- максимальное собственное значение матрицы A.

Отношение согласованности C.R. определяется соотношением

$$C.R. = \frac{C.I.}{R.I.}$$

где R.I. – случайный индекс согласованности, представляющий из себя математическое ожидание индекса согласованности, вычисленное на большой выборке случайно сгенерированных обратно симметричных матриц, элементами которых являются числа из шкалы: 1/14, 1/13, ... 1/2, 1, 2, ...14.

Значения случайного индекса согласованности для различного количества факторов n

n	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
R.I.	0.00	0.00	0.58	0.90	1.12	1.24	1.32	1.41	1.45	1.49	1.51	1.48	1.56	1.57	1.59

Вычисленные веса приемлемы в том случае, когда отношение C.R. $\leq 10\%$

Определение весов факторов и расчет отношения согласованности приведены в таблице

Расчет весовых коэффициентов методом анализа иерархий.

	Учёт рыночной ситуации на дату оценки	Наличие необходимой информации	Достоверность используемой информации, необходимой для реализации подхода	Учёт специфических особенностей объекта оценки	Учёт влияния возможных рисков при определении стоимости	Отражение тенденции развития рыночной ситуации	K	Вес	Произвед матрицы на вектор приоритетов	Произведение матрицы сравнений
Учёт рыночной ситуации на дату оценки	1	1	0,25	3	1	2	1,07	0,166	1,084	6,519154
Наличие необходимой информации	1,00	1	1	1	1	1	1,00	0,155	1,000	6,431887

Достоверность используемой информации, необходимой для реализации подхода	4,00	1,00	1	3	3	3	2,18	0,339	2,177	6,4159
Учет специфических особенностей объекта оценки	0,33	1,00	0,33	1	3	1	0,83	0,129	0,922	7,120532
Учет влияния возможных рисков при определении стоимости	1,00	1,00	0,33	0,33	1	3	0,83	0,129	0,847	6,545893
Отражение тенденции развития рыночной ситуации	0,50	1,00	0,33	0,33	0,33	1	0,51	0,080	0,518	6,477664
Сумма	7,83	6,00	3,25	8,67	9,33	11,00		1,000	Ср.знач.	6,585172
Вес	0,17	0,16	0,34	0,13	0,13	0,08	6,43	1,00	N	6
									ИС- индекс согласованности	0,11703
									ОС- отношение согласованности	0,09438

Критерием согласованности матрицы является не превышение ОС порогового значения 0,1

В данном случае **ОС 0,09438** т. е. таблица согласована

Критерий - Учёт рыночной ситуации на дату оценки

Учёт рыночной ситуации на дату оценки	Затратный	Сравнительный	К	Вес
Затратный	1	3	1,73	0,750
Сравнительный	0,33	1	0,58	0,250
			2,31	1,000

Критерий - Наличие необходимой информации

Наличие необходимой информации	Затратный	Сравнительный	К	Вес
Затратный	1	3	1,73	0,750
Сравнительный	0,33	1	0,58	0,250
			2,31	1,000

Критерий - Достоверность используемой информации, необходимой для реализации подхода

Достоверность используемой информации, необходимой для реализации подхода	Затратный	Сравнительный	К	Вес
Затратный	1	1	1,00	0,500
Сравнительный	1,00	1	1,00	0,500
			2,00	1,000

Критерий -**Учет специфических особенностей объекта оценки**

Учет специфических особенностей объекта оценки	Затратный	Сравнительный	К	Вес
Затратный	1	0,333	0,58	0,250
Сравнительный	3,00	1	1,73	0,750
			2,31	1,000

Критерий -**Учет влияния возможных рисков при определении стоимости**

Учет влияния возможных рисков при определении стоимости	Затратный	Сравнительный	К	Вес
Затратный	1	0,333	0,58	0,250
Сравнительный	3,00	1	1,73	0,750
			2,31	1,000

Критерий -**Отражение тенденции развития рыночной ситуации**

Отражение тенденции развития рыночной ситуации	Затратный	Сравнительный	К	Вес
Затратный	1	0,333	0,58	0,250
Сравнительный	3,00	1	1,73	0,750
			2,31	1,000

Расчет весовых коэффициентов

	Учет рыночной ситуации на дату оценки	Наличие необходимой информации	Достоверность используемой информации, необходимой для реализации подхода	Учет специфических особенностей объекта оценки	Учет влияния возможных рисков при определении стоимости	Отражение тенденции развития рыночной ситуации	Ki
	0,166	0,155	0,339	0,129	0,129	0,080	Ki
Затратный	0,750	0,750	0,500	0,250	0,250	0,250	0,30
Сравнительный	0,250	0,250	0,500	0,750	0,750	0,750	0,70
Сумма =							1,00

Таким образом, при согласовании полученных результатов применены следующие весовые

коэффициенты для реализованных подходов:

Подходы к оценке рыночной стоимости	Весовой коэффициент значимости подхода
Затратный подход	0,30
Сравнительный подход	0,70
Итого:	1

Рыночная стоимость оцениваемого в настоящем отчете объекта недвижимости определяется по следующей формуле:

$$V = V_{\text{зт.}} * 0,30 + V_{\text{сравн.}} * 0,70$$

Подход к оценке	Стоимость в рамках подхода, руб.	Весовой коэффициент значимости подхода	
Сравнительный подход	44 862 283 000	0,70	
Затратный подход	39 704 860 000	0,30	
Рыночная стоимость, руб.			43 544 694 000

15. Сертификат качества оценки

Подписавшие данный Отчет Оценщики настоящим удостоверяют, что в соответствии с имеющимися у них данными:

- изложенные в данном отчете факты достоверны, соответствуют действительности;
- произведенный анализ, высказанные мнения и полученные выводы ограничены только пределами оговоренных в данном отчете допущений и ограничивающих условий и являются нашими личными непредвзятыми профессиональными анализом, мнениями и выводами;
- задание на оценку не основывалось на требованиях определения минимальной или оговоренной цены;
- ни одно лицо, кроме лиц, подписавших данный отчет, не оказывало значительного профессионального содействия оценщикам, подписавшим данный отчет;
- вознаграждение Оценщиков не зависит от полученной итоговой величины годовой арендной платы;
- оценка была проведена в соответствии с требованиями Федерального Закона от 29 июля 1998 г. № 135-ФЗ об оценочной деятельности в Российской Федерации, Федеральных стандартов оценки ФСО № 1, ФСО № 2, ФСО № 3, стандартами и правилами оценочной деятельности саморегулируемой организации оценщиков Некоммерческое партнерство «Российская коллегия оценщиков».

**Рыночная стоимость одной обыкновенной именной акции
Открытого акционерного общества
" Силовые машины - ЗТЛ, ЛМЗ, Электросила, Энергомашэкспорт "**
(Государственный регистрационный номер: 1-03-35909-Н)
на 27 октября 2012 года составляет

5 (ПЯТЬ) РУБЛЕЙ

Оценщики: _____ Кивисепи Б.В..

_____ Толмачев А.В..

16. Нормативно-методические материалы, использованные источники информации

16.1. Нормативные материалы

1. Гражданский кодекс РФ (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ.
2. Гражданский кодекс РФ (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ.
3. Федеральный закон от 29.07.1998 г. № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации».
4. Федеральные стандарты оценки (ФСО N1; ФСО N2, ФСО N3), утверждённые Приказом Минэкономразвития России от 20 июля 2007 г. N 254
5. Федеральный закон от 25.10.2001 г. № 137-ФЗ «О введении в действие Земельного кодекса РФ».
6. Земельный Кодекс РФ от 25.10.2001 г. № 136-ФЗ.
7. Распоряжение Минимущества РФ от 10.04.2003 г. № 1102-р.
8. Международные стандарты оценки, МСО 2005
9. Стандарты и Правила оценочной деятельности саморегулируемой организации оценщиков Некоммерческое партнерство «Российская коллегия оценщиков».

16.2. Источники общей информации

1. Профессиональный научно-практический журнал «Вопросы оценки»
2. Информация интернет-сайтов.
3. Обзоры и исследования, предоставленные Исполнительной дирекцией СЗОО.

17. Приложения к отчёту об оценке

17.1. Копии документов Оценщика



Федеральная регистрационная служба

ВЫПИСКА
из единого государственного реестра
саморегулируемых организаций
оценщиков

« 19 » декабря 200 7 г.

Настоящая выписка дана по заявлению _____
Бурова Александра Олеговича

(Ф.И.О. Заявителя или полное наименование организации)

Саморегулируемая организация _____
*Некоммерческое
партнерство «Саморегулируемая организация
«Национальная коллегия специалистов-оценщиков»*

(полное наименование организации, юридический адрес)
г. Москва, Софийская набережная, дом 34 «В»

Включена в единый государственный реестр
саморегулируемых организаций оценщиков
«19 » декабря 200 7 г. за № 0006

 Директор
Федеральной регистрационной службы _____
(подпись) *С.В. Васильев*
(инициалы, фамилия)

19 декабря 2007 г.
(дата)

НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО
САМОРЕГУЛИРУЕМАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
«НАЦИОНАЛЬНАЯ КОЛЛЕГИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ-ОЦЕНЩИКОВ»
входит в Едиционный реестр государственных служб и единый государственный реестр
саморегулируемых организаций оценщиков 18 октября 2007 года № 0000

119033, Москва, Софийская набережная, д.34 «В», тел. факс: (495) 971-5120, 951-5160, 951-5650,
электронная почта: info@nko.ru, www.nko.ru

**Выписка № 00524 от 15 марта 2012 года
из реестра саморегулируемой организации оценщиков**

Настоящая выписка из реестра Некоммерческого партнерства саморегулируемой организации «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» выдана по заявлению

Северо-Западного общества оценщиков

о том, что Князеви Борис Владимирович
является членом Некоммерческого партнерства саморегулируемой
организации «Национальная коллегия специалистов – оценщиков»
и (не) включен в реестр оценщиков 04 февраля 2008 года
за регистрационным № 00368

Исполнительный директор



И.В.Демин



РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

ДИПЛОМ

О ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПЕРЕПОДГОТОВКЕ

ПП № 595659

Настоящий диплом выдан Живисепу
(фамилия, имя, отчество)

Борису Владимировичу
в том, что он(а) с 12 февраля 2004 по 30 марта 2005 г.

прошел(а) профессиональную переподготовку в (на) Центре отраслевого
(наименование)
института повышения квалификации и
образовательного учреждения (подразделения) дополнительного профессионального образования
переподготовки кадров СПб государственного
техно-экономического университета
(наименование программы дополнительного профессионального образования)
по программе:

„Оценка стоимости предприятия (бизнеса)“

Государственная аттестационная комиссия решением от 30 марта 2005
удостоверяет право (соответствие квалификации) Живисепа
(фамилия, имя, отчество)

Бориса Владимировича
на ведение профессиональной деятельности в сфере оценки
(наименование)
стоимости предприятия (бизнеса)



Председатель государственной
аттестационной комиссии Кабаков
Ректор (директор)

Город С.-Петербург год 2005



П О Л И С № 78115/776/00049/2

Настоящий Полис выдан Страховщиком - ОАО "АльфаСтрахование" на основании Заявления Страхователя в подтверждение условий Договора страхования ответственности оценщика № 78115/776/00049/2 (далее Договор страхования), неотъемлемой частью которого он является, действует в соответствии с Договором страхования и "Правилами страхования профессиональной ответственности оценщиков" от 24.10.2006г., которые прилагаются и являются его неотъемлемой частью. Подписывая настоящий Полис, Страхователь подтверждает, что получил эти Правила, ознакомлен с ними и обязуется выполнять.

Страхователь: Оценщик - Кивисепп Борис Владимирович

Адрес регистрации: 191002, г. Санкт-Петербург, ул. Марата, дом 39, кв.31

Объект страхования: не противоречащие законодательству Российской Федерации имущественные интересы, связанные с риском ответственности оценщика (Страхователя) по обязательствам, возникающим вследствие причинения ущерба заказчику, заключившему договор на проведение оценки, и (или) третьим лицам (Выгодоприобретателям).

Страховой случай: установленный вступившим в законную силу решением арбитражного суда или признанный Страховщиком факт причинения ущерба действиями (бездействием) оценщика в результате нарушения требований федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности, установленных саморегулируемой организацией оценщиков, членом которой являлся оценщик на момент причинения ущерба.

Оценочная деятельность: деятельность Страхователя, направленная на установление в отношении объектов оценки рыночной или иной стоимости.

Страховая сумма: 5 000 000,00 (Пять миллионов) рублей.

- по всем страховым случаям, наступившим в течение срока действия Договора страхования.

Франшиза: не установлена

Территория страхового покрытия: Российская Федерация

Срок действия Договора страхования:

Договор страхования вступает в силу с 00 часов 00 минут "11" октября 2012 года и действует по 24 часа 00 минут "10" октября 2013 года включительно.

Страхование распространяется на страховые случаи, произошедшие в течение срока действия Договора страхования.

Случай признается страховым при условии, что:

- нарушения федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности были допущены Страхователем в течение срока действия Договора страхования;

- Страхователю предъявлены претензии или иски о возмещении причиненного ущерба в течение срока действия Договора страхования и/или не позднее 3-х лет с даты его окончания.

Страховщик:



Булгарин Г.О./

Страхователь:

/Кивисепп Б.В./

Место и дата выдачи полиса:
г. Санкт-Петербург
«11» октября 2012года



РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

СВИДЕТЕЛЬСТВО

О ПОВЫШЕНИИ КВАЛИФИКАЦИИ

Настоящее свидетельство выдано Кивисеппу
Борису Владимировичу (фамилия, имя, отчество)

в том, что он(а) с „16“ февраля 2009 г. по „15“ апреля 2009 г.
 повышал(а) свою квалификацию в (на) Санкт-Петербургском
государственном инженерно-экономическом университете
(наименование образовательного учреждения (подразделения) дополнительного профессионального образования)

по программе:
„Оценочная деятельность“
(наименование программы дополнительного профессионального образования)

в объеме 104 часов
(количество часов)

За время обучения сдал(а) зачеты и экзамены по основным дисциплинам программы:

Наименование	Количество часов	Оценка
Обязательные дисциплины	72	
Дисциплины по выбору	32	
Итоговый комплексный экзамен		хорошо

Прошел(а) стажировку в (на) нет
(наименование предприятия)

выполнил(а) итоговую работу по теме нет
(наименование темы)



М. П. _____
 директор (директор)
 секретарь Роза

Город С.Петербург год 2009

НЕКОММЕРЧЕСКОЕ ПАРТНЕРСТВО
САМОРЕГУЛИРУЕМАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
«НАЦИОНАЛЬНАЯ КОЛЛЕГИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ-ОЦЕНЩИКОВ»
включена Федеральной регистрационной службой в единый государственный реестр
саморегулируемых организаций оценщиков 19 января 2007 года № 0006

115033, Москва, Сафьянская набережная, д.34 «В»; тел./факс: (495) 531-0320, 951-5140, 931-5038;
e-mail: info@spko.ru; http://www.spko.ru

**Выписка № 00527 от 15 марта 2012 года
из реестра саморегулируемой организации оценщиков**

Настоящая выписка из реестра Некоммерческого партнерства саморегулируемой организации «Национальная коллегия специалистов-оценщиков» выдана по заявлению

Северо-Западного общества оценщиков

о том, что Толмачев Александр Викторович
является членом Некоммерческого партнерства саморегулируемой
организации «Национальная коллегия специалистов – оценщиков»
и (не) включен в реестр оценщиков 17 января 2008 года
за регистрационным № 00323

Исполнительный директор



И.В.Демин



РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

СВИДЕТЕЛЬСТВО

О ПОВЫШЕНИИ КВАЛИФИКАЦИИ

Настоящее свидетельство выдано Толмачеву
(фамилия, имя, отчество)

Александру Викторовичу

в том, что он(а) с „14“ мая 2004 г. по „22“ июня 2004 г.

повышал(а) свою квалификацию в (на) Санкт-Петербургском
(наименование)

государственном инженерно-экономическом университете
образовательного учреждения (подразделения) дополнительного профессионального образования)

по по программе:
(наименование программы дополнительного профессионального образования)

„Специальная деятельность“

в объеме 104 часов
(количество часов)

За время обучения сдал(а) зачеты и экзамены по основным дисциплинам программы:

Наименование	Количество часов	Оценка
<u>Обязательные дисциплины</u>	<u>72</u>	
<u>Дисциплины по выбору</u>	<u>32</u>	
<u>Итоговый комплексный экзамен</u>		<u>отлично</u>

Прошел(а) стажировку в нет
(наименование предприятия, организации, учреждения)

выполнил(а) итоговую работу по нет
(наименование темы)



Директор (директор)

Секретарь Толмачев

Город Санкт-Петербург год 2004



П О Л И С № 78115/776/00048/2

Настоящий Полис выдан Страховщиком - ОАО "АльфаСтрахование" на основании Заявления Страхователя в подтверждение условий Договора страхования ответственности оценщика № 78115/776/00048/2 (далее Договор страхования), неотъемлемой частью которого он является, действует в соответствии с Договором страхования и "Правилами страхования профессиональной ответственности оценщиков" от 24.10.2006г., которые прилагаются и являются его неотъемлемой частью. Подписывая настоящий Полис, Страхователь подтверждает, что получил эти Правила, ознакомлен с ними и обязуется выполнять.

Страхователь: Оценщик - Толмачев Александр Викторович

Адрес регистрации: 191078, Санкт-Петербург, Московский пр., дом 75, кв. 100

Объект страхования: не противоречащие законодательству Российской Федерации имущественные интересы, связанные с риском ответственности оценщика (Страхователя) по обязательствам, возникающим вследствие причинения ущерба заказчику, заключившему договор на проведение оценки, и (или) третьим лицам (Выгодоприобретателям).

Страховой случай: установленный вступившим в законную силу решением арбитражного суда или признанный Страховщиком факт причинения ущерба действиями (бездействием) оценщика в результате нарушения требований федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности, установленных саморегулируемой организацией оценщиков, членом которой являлся оценщик на момент причинения ущерба.

Оценочная деятельность: деятельность Страхователя, направленная на установление в отношении объектов оценки рыночной или иной стоимости.

Страховая сумма: 5 000 000,00 (Пять миллионов) рублей.

- по всем страховым случаям, наступившим в течение срока действия Договора страхования.

Франшиза: не установлена

Территория страхового покрытия: Российская Федерация

Срок действия Договора страхования:

Договор страхования вступает в силу с 00 часов 00 минут "11" октября 2012 года и действует по 24 часа 00 минут "10" октября 2013 года включительно.

Страхование распространяется на страховые случаи, произошедшие в течение срока действия Договора страхования.

Случай признается страховым при условии, что:

- нарушения федеральных стандартов оценки, стандартов и правил оценочной деятельности были допущены Страхователем в течение срока действия Договора страхования;

- Страхователю предъявлены претензии или исковые требования о возмещении причиненного ущерба в течение срока действия Договора страхования и/или не позднее 3-х лет с даты его окончания.

Страховщик: _____ /Булгарин Г.О./

Страхователь: _____ /Толмачев А.В./

Место и дата выдачи полиса:
г. Санкт-Петербурга
«11» октября 2012года

